

B2B平台发帖推广，分类平台发帖推广

产品名称	B2B平台发帖推广，分类平台发帖推广
公司名称	常德八零后网络科技有限公司
价格	2.00/条
规格参数	
公司地址	湖南省常德市武陵区恒大华府74栋二单元1916
联系电话	18670614575

产品详情

网址：<http://www.cdblh.com/>

企业为什么要做B2B平台推广？

B2B是指企业与企业之间通过网络进行数据信息的交换、传递并开展交易活动的商业模式。

多年前，企业提供在线订购只是为了给客户带来更多便利。根据Forrester报告显示，到2023年，B2B电子商务将达到1.8万亿美元。B2B电子商务的规模将达到B2C电子商务的两倍。看到这里，还未加入的企业可能已经计划加入B2B电子商务渠道进入批发业务的销售策略。

然而，许多B2B卖家仍处于建立战略在线渠道的初期阶段。到目前为止，大多数人采用电子商务做法的进展都很慢。如果从B2C销售中学到一件事，那就是：选择合适的平台来推动您的在线业务是多么的至关重要。

一、B2B电子商务平台很重要

B2B电子商务已经存在了20多年。然而，他们的在线体验往往达不到如今设定的B2C的标准。B2B商家一直很难重新调整其网店的定位。许多B2B网站当初被认为可以取代客户服务代表以及与现有客户进行交互。如今，B2B电子商务网站是获取新客户和增加收入的战略渠道。

有研究表明，在中国B2B站点中承载了超60%的搜索关键词流量。每天有近3亿的流量流窜于各大B2B站点，这就为B2B中商铺带来了巨大的流量效应，大幅度提升企业的信息曝光率。

考虑到新的战略，B2B商家可以从B2C行业中学到很多东西。B2B买家期望获得与消费者网站上购物类似的体验。他们通常使用在线查询工具进行产品研究，使用智能手机和平板电脑等移动接触点，以及预期的详细产品信息。

总的来说，他们正在寻找一种简单，用户体验感好的方式，在这种体验中，他们可以为自己服务。它不

仅仅是拥有好的产品和低的价格。买家正在寻找佳的在线体验。为了提供您想要的体验，B2B卖家必须选择合适的电子商务平台。因此，企业需要的不仅仅是ERP插件，还有更强大的功能。

二、B2B（平台推广）营销带来的好处

树立个性化的企业形象

提升品牌知名度

与潜在客户建立密切关系

提升潜在客户的转换率

总结：B2B电子商务平台能对企业的整体业务产生重大影响，该平台可涵盖企业现在的业务目标以及业务发展过程。

常德八零后网络科技有限公司专业从事网络推广已经有9年时间，公司有专业网络推广服务团队，每个项目都有专业的人员负责，上千个行业网站精选高质量、高权重、高流量的平台，只为客户推广效果。我们的推广信息是以不同的形式发往更多的平台上，保持信息多样化，纯手工推广信息，一个月内删除包补，保证信息质量。

我们从市场的角度和客户的需求出发，帮助企业极其产品树立良好的视觉形象，拓展市场空间创造竞争优势，提升企业的无形资产。用认真的态度、优质的团队、专业的能力和完美的售后回馈客户。

淘宝店铺 <https://item.taobao.com/item.htm?id=565718276912>