

单孔透、单透、单面透、车身贴户外写真、广告耗材

产品名称	单孔透、单透、单面透、车身贴户外写真、广告耗材
公司名称	长沙市图友数码科技材料有限公司
价格	14.00/平方米
规格参数	材质:不干胶 款式:黑白PVC 颜色:黑白
公司地址	中国 湖南 长沙市 长沙市雨花区人民中路一号上城军天2106
联系电话	86 0731 82202801 15802623318

产品详情

材质	不干胶	款式	黑白PVC
颜色	黑白	品牌	箭牌
产地	深圳	尺寸	1000,1270,1370,1520*50M
附着力	很好	适用地方	车身玻璃广告
图案	喷绘		

单孔透，进口材质，面皮为0.16毫米黑白pvc，加胶水厚度为0.2毫米，底纸为80gsm双pe纸。

单孔透别名透视贴.网孔贴. 主要材料为 p v c 材质.黑色胶底, 产品特性:

单透膜孔径与孔距完全符合黄金分割法，孔径为1.6mm 孔距2.4mm

，达到透光率与画面表现率的最佳结合点。保证了最佳的视觉效果和透光率。关于应用:丝网印刷。规格有1000mm,1270mm,1370mm,1520mm 50m/卷，适合的墨水为强溶剂墨水、中溶剂墨水和弱溶剂墨水，适用机型为中高端高精度机型。适用于公交车身玻璃窗广告、地铁玻璃广告、出租车玻璃广告、玻璃幕墙广告、商场玻璃橱窗广告等。单孔透材料应用范围极广，广告材料，除了特殊需要（移动交通的安全规定）外，有减少外界干扰，保持隐蔽，还可同时让内部使用者观看外界，它在透光之余在炎热的夏天还阴隔了部分紫外线和热量。包裹大楼幕墙玻璃上可制造尽可能壮观的视觉冲击，不仅可以防止光反射造成的光污染，而且由于其直接粘贴的简便安装可减少和免除广告牌去架建造的工程成本，移除也方便，对原建筑和建筑的直接环境无破坏

如想做我公司箭牌材料在当地的总经销商，请关注一下合同：

总代理合同书

乙方：公司地址：为使甲方工厂生产的产品全面推向市场，取得良好的社会效益和经济效益，双方本着合法、公正、互利、协商一致的原则，签订本合同书，以资双方信守。

5、如有产品质量问题需要作退货处理，处理有效期不超过三个月。（以乙方收到货物的第一天开始计算）退货或者换货的产品不得有污渍、包装不得破损，否则甲方将拒绝退货或者换货。乙方在验收中，如果发现产品的品种、型号、规格和数量不合规定，应一面妥为保管一面在收货后的3天内向乙方以电话形式提出书面异议，如甲方未按规定期限提出书面异议的，视为所交产品符合合同规定。乙方因使用、保管、保养不善等造成产品质量下降的，由乙方自行负责。乙方使用过程中发现货物有产品质量问题，请勿继续使用，否则甲方将不予退货认可。（使用长度不得超过5米）由于甲方生产过程中造成的产品质量问题或交货时间延误，双方共同协商解决。6、甲方积极配合乙方进行销售人员的业务技能培训。7、甲方授于乙方“代理授权书”。（二）乙方责任、权利：1、乙方应根据当地实际情况自行完善经营甲方产品的各项手续。2、乙方在授权区域内依法经营，认真负责地完成甲方授权代理事项，做好销售工作，因乙方不依法经营，违反代理协议书而造成的一切经济损失，由乙方承担。3、乙方必须贯彻，融汇甲方营销理念，接受甲方的业务培训，服从甲方的营销指导及考核。4、乙方必须具备一批高素质的销售人员，在所属区域内，建立自己的销售网络，与甲方同时进行网络化经营，并经常性，有针对性开展一系列的促销宣传活动。5、协议生效后，乙方可以以甲方总代理或办事处的名义对外宣传。6、乙方负责在代理区域内本产品的广告宣传及资料，依法办理产品有关宣传手续，做到合法经营。

三、产品的价格和货款的结算方式：

1、产品的价格，按报价单执行，甲方需随市场价格变化及时更改并书面通知乙方；

2、产品货款的结算方式为款到发货，甲方收到乙方的订单后，需传真核价清单及汇款帐号给乙方。乙方在核对无误后汇款，甲方收到货款后方可发货；

3、如乙方未及时汇款，甲方可拒绝发货，乙方应自行承担不能及时收到货物的相关责任。四、总代理商从事的业务范围：1、区域内二级代理商的建立。2、区域内零售市场的建设，以及产品的批发，终端销售。3、经常进行宣传促销活动。五、代理条件：1、乙方必须是注册合法的公司或经营单位，具有固定的经营场所，有一定的市场营销网络。2、乙方必须向甲方提供乙方的营业执照及相关资料3、乙方与区域内代理商，二级经销商等所签订的合作协议由甲方、乙方、经销方三方共同签订，或乙方签订后报甲方备案。六、其它事项：1、乙方如自动放弃代理权或违约被甲方终止代理权，乙方所有产品不得低于甲方全国统一市场价格的5折销售。否则，乙方应赔偿甲方在该地区销售的损失。2、乙方售出的甲方产品在使用中出现重大质量问题时，甲方应及时调查情况，在质保时间及围内的产品给予换货，并承担所有运输费用。七、

付款、运输方式：1、乙方款到甲方账上，甲方即可发货，并告知运费价格。2、运费由乙方负责。八、宣传、技术支持：1、宣传资料按乙方提货比例配送，并可提供宣传资料光盘供乙方大批量印刷宣传使用。2、甲方提供代理授权书，技术培训资格证书。九、违约与仲裁：1、未经甲方同意，如乙方违约跨区销售，一经确认，首先罚违约金人民币伍万元，然后再将实际损失的额赔偿给甲方。2、自乙方代理资格生效之日至代理资格失效之日内，甲方不得再到乙方代理区域内进行销售，如有违反，首先罚违约金人民币伍万元，然后再将实际损失数额赔偿给乙方。3、在协议期内如发生分歧，首先通过友好协商解决，解决不了时，可按《经济合同法》处理。十、附则：1、在甲方未设立产品总代理地区，为扩大销售量，乙方书面申请经甲方同意后，可向该地区销售代理产品。2、在合同签订后，合同可到公证处公证，公证

费由提出方承担。3、签订本协议时，甲、乙双方应提供企业营业执照。

4、未尽事宜，双方可另行商议。本协议一式贰份，甲、乙双方各执一份，具同等法律效力，双方签字盖章即可生效。甲方：深圳冠永胶制品有限公司乙方：

甲方：深圳冠永胶制品有限公司公司地址：一、
代理产品，区域、期限：1、代理产品名称：2、代理区域：辖区范围内：3、代理期限：
年，自本协议签订之日起至年月
日止，合同期满后，双方满意可续约，在同等条件下，乙方有优先代理权。二、
双方责任、权利：（一）甲方：1、自本协议签订之日起，乙方成为甲方在市场销售合法唯一总代理商，甲方不得在乙方代理区域内另设总代理商。2、甲方依照本合同之约定管理乙方代理区域的经营活动，协助乙方做好区域内营销推广工作。3、因甲方原材料的采购时间和生产时间，一般常规产品需要10个工作日才能完成，因此甲方在收到乙方的订单后，需要10个工作日才能交货。同时甲方需要严格按照乙方的订单上面注明的信息生产和出货。如果乙方所定的货物是由特殊材料构成，甲方可根据采购原材料期限在4周内完成。4、甲方提供相关的产品证书和文件资料等（公司现有的以及以后所拥有的相关证件）。

如想做我公司箭牌材料在当地的总经销商，请关注一下合同：

总代理合同书甲方：深圳冠永胶制品有限公司公司地址：

乙方：公司地址：为使甲方工厂生产的产品全面推向市场，取得良好的社会效益和经济效益，双方本着合法、公正、互利、协商一致的原则，签订本合同书，以资双方信守。一、
代理产品，区域、期限：1、代理产品名称：2、代理区域：辖区范围内：3、代理期限：
年，自本协议签订之日起至年月
日止，合同期满后，双方满意可续约，在同等条件下，乙方有优先代理权。二、
双方责任、权利：（一）甲方：1、自本协议签订之日起，乙方成为甲方在市场销售合法唯一总代理商，甲方不得在乙方代理区域内另设总代理商。2、甲方依照本合同之约定管理乙方代理区域的经营活动，协助乙方做好区域内营销推广工作。3、因甲方原材料的采购时间和生产时间，一般常规产品需要10个工作日才能完成，因此甲方在收到乙方的订单后，需要10个工作日才能交货。同时甲方需要严格按照乙方的订单上面注明的信息生产和出货。如果乙方所定的货物是由特殊材料构成，甲方可根据采购原材料期限在4周内完成。4、甲方提供相关的产品证书和文件资料等（公司现有的以及以后所拥有的相关证件）。

5、如有产品质量问题需要作退货处理，处理有效期不超过三个月。（以乙方收到货物的第一天开始计算）退货或者换货的产品不得有污渍、包装不得破损，否则甲方将拒绝退货或者换货。乙方在验收中，如果发现产品的品种、型号、规格和数量不合规定，应一面妥为保管一面在收货后的3天内向乙方以电话形式提出书面异议，如甲方未按规定期限提出书面异议的，视为所交产品符合合同规定。乙方因使用、保管、保养不善等造成产品质量下降的，由乙方自行负责。乙方使用过程中发现货物有产品质量问题，请勿继续使用，否则甲方将不予退货认可。（使用长度不得超过5米）由于甲方生产过程中造成的产品质量问题或交货时间延误，双方共同协商解决。6、甲方积极配合乙方进行销售人员的业务技能培训。7、甲方授于乙方“代理授权书”。（二）乙方责任、权利：1、乙方应根据当地实际情况自行完善经营甲方产品的各项手续。2、乙方在授权区域内依法经营，认真负责地完成甲方授权代理事项，做好销

售工作，因乙方不依法经营，违反代理协议书而造成的一切经济损失，由乙方承担。3、乙方必须贯彻，融汇甲方营销理念，接受甲方的业务培训，服从甲方的营销指导及考核。4、乙方必须具备一批高素质的销售人员，在所属区域内，建立自己的销售网络，与甲方同时进行网络化经营，并经常性，有针对性开展一系列的促销宣传活动。5、协议生效后，乙方可以以甲方总代理或办事处的名义对外宣传。6、乙方负责在代理区域内本产品的广告宣传及资料，依法办理产品有关宣传手续，做到合法经营。

三、产品的价格和货款的结算方式：

1、产品的价格，按报价单执行，甲方需随市场价格变化及时更改并书面通知乙方；

2、产品货款的结算方式为款到发货，甲方收到乙方的订单后，需传真核价清单及汇款帐号给乙方。乙方在核对无误后汇款，甲方收到货款后方可发货；

3、如乙方未及时汇款，甲方可拒绝发货，乙方应自行承担不能及时收到货物的相关责任。四、总代理商从事的业务范围：1、区域内二级代理商的建立。2、区域内零售市场的建设，以及产品的批发，终端销售。3、经常进行宣传促销活动。五、代理条件：1、乙方必须是注册合法的公司或经营单位，具有固定的经营场所，有一定的市场经营网络。2、乙方必须向甲方提供乙方的营业执照及相关资料3、乙方与区域内代理商，二级经销商等所签订的合作协议由甲方、乙方、经销方三方共同签订，或乙方签订后报甲方备案。六、其它事项：1、乙方如自动放弃代理权或违约被甲方终止代理权，乙方所有产品不得低于甲方全国统一市场价格的5折销售。否则，乙方应赔偿甲方在该地区销售的损失。2、乙方售出的甲方产品在使用中出现重大质量问题时，甲方应及时调查情况，在质保时间及围内的产品给予换货，并承担所有运输费用。七、

付款、运输方式：1、乙方款到甲方账上，甲方即可发货，并告知运费价格。2、运费由乙方负责。八、宣传、技术支持：1、宣传资料按乙方提货比例配送，并可提供宣传资料光盘供乙方大批量印刷宣传使用。2、甲方提供代理授权书，技术培训资格证书。九、违约与仲裁：1、未经甲方同意，如乙方违约跨区销售，一经确认，首先罚违约金人民币伍万元，然后再将实际损失的额赔偿给甲方。2、自乙方代理资格生效之日至代理资格失效之日内，甲方不得再到乙方代理区域内进行销售，如有违反，首先罚违约金人民币伍万元，然后再将实际损失数额赔偿给乙方。3、在协议期内如发生分歧，首先通过友好协商解决，解决不了时，可按《经济合同法》处理。十、附则：1、在甲方未设立产品总代理地区，为扩大销售量，乙方书面申请经甲方同意后，可向该地区销售代理产品。2、在合同签订后，合同可到公证处公证，公证费由提出方承担。3、签订本协议时，甲、乙双方应提供企业营业执照。

4、未尽事宜，双方可另行商议。本协议一式贰份，甲、

乙双方各执一份，具同等法律效力，双方签字盖章即可生效。甲方：深圳冠永胶制品有限公司乙方：