

红包墙转发朋友圈并集赞

产品名称	红包墙转发朋友圈并集赞
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

这些条件缺一不可，如果有一条不一样，而不加任何改动的去使用操作，得到的结果，也会大不相同。

那既然这样，为什么还要看成功案例呢！因为，在之前的文章里我已经说过，学习案例是学习思维方式，不能看表面。案例背后的思维方式，是我们需要拿来借鉴，而做到举一反三的。

既然大家都如此的感兴趣，那我就将水果店的故事，给大家说一下。

水果店营销三个心法的，核心点，是微x信，第二是会员，第三是互动。

6个法则是建立在3个核心点的基础上，分别是：微x信互动，第二根据果品的新鲜度定价，第三特价赠送，第四抽奖，第五买单，第六多给一个。

下面我分别来说一下，微x信是比较简单的，首先所有来店的顾客都要加入到你的个人微x信号里，成为会员，并建立一个微x信群和大家和购买的顾客在微x信群互动，所有的在微x信上送货会员免送货费，并通过微x信来收款。

可以给你的会员，定价每个会员资格20元，再开业前几天的时间内，可以免卡费，但是有条件，需要将店里宣传转发朋友圈并集赞

（这里详细说一下，商家用【红包广告营销系统】提前设置，并布置好了一面红包墙！顾客扫码红包墙上的二维码即出现活动软文链接，顾客把活动软文分享到朋友圈即可领到一个随机的小答谢红包，在朋友圈获得点赞10次，即可免卡费！通过10次点赞强制他邀请朋友来看这条活动文案，他朋友在看这条活动文案的时候，软文里会有明显的提示告诉他，将这条文案再次转发到自己朋友圈即可领取一个红包，邀请朋友点赞10次，即可到店参与优惠活动！）

相信大家已经看明白了，通过微x信朋友圈的转发领红包，让更多人知道，通过十次点赞强制他邀请朋友来看这条文案，朋友再次转发文案领红包点赞，依次循环！这都是裂变式传播，很快周围的人就都知道

了有这样一家店在做活动

如果你正在找小本创业项目，想通过自己的努力每天赚上千元！可关注了解了我们【红包广告营销系统】项目，有兴趣可找我私聊，看适不适合你做！

第二，按照水果的新鲜度来进行分类，新的，价格高于市场价，一般新鲜的，与市场价一样，不新鲜的，价格低于市场价。

第三，特价赠送。这里是针对水果的特性，因为水果是损耗高的产品，对于比较容易坏掉烂掉的水果，提前进行限时特价赠送

你可以这样理解，如果水果烂掉，不如没烂的时候送给客户。

比如：晚上6点之前正价，6点以后，买500克送50克，8点以后买500克送100克，第二天，买500克送150克

。