

蓝一电商 怎么给新品破零？

产品名称	蓝一电商 怎么给新品破零？
公司名称	湖南蓝一电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区万芙路与迎新路交汇处汇景豪庭A座1703房
联系电话	18975608842

产品详情

蓝一电商专注淘宝开网店技术教学，并为新手卖家提供了系统的课程。包括开店、提供货源、店铺运营等一系列教程及服务，让零基础的新手卖家也能尽快掌握技术。更多精彩内容可以关注“湖南蓝一电商”公众号

很多学员问，他们每天都发微淘，但是没多少人阅读，别的店铺几千，几万的阅读到底怎么来的？

微淘也是淘宝流量的重要来源之一，发布微淘有利于让消费者关注店铺，获取优质的内容，从而对我们的店铺能有更深入的了解，提升转化率。另外还可以帮助卖家积淀粉丝，有效管理用户，也利于做人群营销。

一、那如何才能发布优质的微淘呢？

1、店铺人群分析，我们要知道发布的微淘是给谁看的，因此确定好目标人群很重要。这也能关系到我们微淘的运营方向正确与否？

对于这一点，我们可以针对买家的性别、地域、职业、消费能力等数据进行分析。

2、内容围绕粉丝展开，对粉丝进行分析后，接下来就是根据粉丝来发送与主题相关的内容。比如说店铺是女性为主的，可以多发旅游、购物、娱乐之类的内容。

如果说粉丝是18-30这个年龄段的，他们的特点是喜欢追求新鲜事物，可以多发点热门内容，比如搞笑段子，明星，或者热剧等。

3、关注流量趋势：不要以为发了微淘就可以万事大吉，要持续关注微淘的各项数据，分析出发布哪方面

的微淘内容流量大，互动频率高，并根据这些数据进行选题并继续发布相关内容，使得流量得以继续进来。

4、坚持每天发布更新：坚持每日发布内容是很有必要的，效果都是积累来的，一开始没有效果是很正常的，我们可以从中发现微淘数据的变化，还可以得到流量的回馈，渐渐形成店铺特有的风格。这样就可以吸引精准人群。

5、微淘还有其他玩法能带来更多流量。

比如热门话题和热门资讯：微淘和微博一样的，也有话题这个功能，只要文章加上#热门话题#就有可能得到大量展现。

热门资讯也是不可错过的重要流量入口，依靠当下发布的热门资讯，可以做一些搞笑的内容，或者社会热点，然后结合店铺的宝贝进行发布。

微淘流量的重要性逐渐得以体现，微淘促销活动也是一种比较好的一种促销方式，不仅可以维护粉丝，增加粉丝粘性，同时还可以利用活动（注意频率，一个月一次的营销活动）为店铺获利，增加店铺转化。

二、有什么适合新手卖家的新店破零方法？

我们都知道淘宝对于新开的店铺会有流量的扶持，如果在前期没有成交量还是会下滑，因此前期店铺基础一定要做好。比如产品优化、主图、标题等。

1、站外宣传，如朋友圈、微博等，用低价促销、满减活动，也能对销量有所提升。

2、可以尝试淘宝金币活动，用折扣和收藏签到送金币等。

3、可以通过互动的方式，砍价，帮拆好礼等方式。

蓝一电商以“责任”为核心价值观，致力于打造为中国创业者服务的电商创业孵化平台，帮扶个人快速实现电商轻创业“低风险、低投资、低门槛”，通过自身沉淀的经验帮助学员快速挖掘出蓝海市场，打造标准化的店铺运营思路，避开红海市场的竞争，快速实现店铺盈利，成为蓝海电商的一枝独秀。更多网店干货可以关注“湖南蓝一电商”公众号，我们将定期更新学员分享和网店运营技巧。