

电销机器人重复性脑力劳动

产品名称	电销机器人重复性脑力劳动
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

仅聚焦在电销领域，当将视线回拨，我们会发现作为新技术与新模式的代表，电销从20世纪中后期引进中国，如今已经是现在社交商务当中不可或缺的一项交流工具,电话带来的方便不言而喻更多的人看重电话的盈利,利用电话达成一定的销售业绩,从而进行盈利。

直到2017年人工智能电话机器人的诞生，传统电销模式发生了翻天覆地的变化，有了智能电话机器人的协作，电销也变得更简单！而智能电话机器人也变得异常火爆成为产业与资本关注的热点。

“科技是生产力”体现的无与伦比，再回到人工智能与电销的结合场景，众所周知，智能电话机器人采用深度神经学算法和卷积神经网络算法，将网络电话、语音识别、自然语言理解、多轮对话、知识图谱等多个门类的前沿技术集成在一个产品中，集语音识别、语音交互为一身，不但可与客户交流，更能给出专业的业务描述和问题解答。

对于人工智能从业者来说，机会来自于应用层，如何将人工智能技术应用在产业，解决产业的痛点，升级产业创造新的机会。当在这个层面看待智能电销的核心竞争力，首先要理解的是智能电话机器人究竟创造了什么样的价值？

电话机器人利用自身的优势及特点，在提高效率的同时降低了企业各项运营成本，还解放了人类员工的重复性脑力劳动，缓解了员工的精神压力，使之把有效的精力投入到更有价值的工作中去。

这与20多年前电话销售进入中国的本质也是一样，电话销售提高企业运转的效率，将销售从繁琐的事务中解放出来更加聚焦于售前售后服务。

如何选择智能电话机器人

由于近年来大多互联网企业进军智能领域，加之人工智能技术的不断升级突破，导致智能电话机器人行

业涌现了一大堆新品牌。这些品牌有的非常便宜，有的系出名门，给消费者选购增加了不少选择。

然而，抛开智能而言，电话机器人产品对于普通用户大的意义还是实用性。对于没有人工智能行业经历，完全用其它厂商产品贴牌生产的智能电话机器人，普通消费者还是应该谨慎选择。

所以，目前选择智能电话机器人成熟稳妥的方式，还是应该选择拥有人工智能行业经历，能够集产品研发、销售、售后于一体的全产业链公司。