

新浪爱问怎么做？新浪爱问开户怎么收费？新浪爱问问答多少钱

产品名称	新浪爱问怎么做？新浪爱问开户怎么收费？新浪爱问问答多少钱
公司名称	河南贝杰文化传媒有限公司
价格	10.00/组
规格参数	
公司地址	郑州市中原区汝河路72号西耿河家园5号楼2单元1007室（注册地址）
联系电话	wx/QQ：532504880 13581665528

产品详情

如何提高客户对产品的好感，是一直以来都困扰着营销朋友的一个问题。事实上，要解决的最好方式就是做口碑营销。口碑营销是全网营销中的一种营销方式，它的营销方式是与潜在的消费者产生互动，在产生互动还能植入广告、对目标受众施加积极影响、使其成为用户或者消费者。

新浪爱问内容合作服务就是现在比较受欢迎的一项服务，主要就是在针对很多广告主不知道怎么做新浪爱问问答推广或者说效果不好的问题，帮助广告主通过精/准问题锁定客户，通过专业行业答案传递品牌价值，同时利用咨询入口和广告位来吸引客户转化。

如何通过新浪爱问做口碑推广？

新浪爱问主要是以问答的形式将企业的品牌产品展现给用户，从而达到口碑营销的效果。我们想要提高企业的口碑只需要好好把握新浪爱问问答营销就可以了。对于新浪爱问问答营销，小贝认为最好的方式还是去找专业的公司已经专业的运营平台，他们对于问答内容、优化内容、内容排名等方面都有更好的处理方式，相比于我们自己去做的话效果要好很多。

新浪爱问问答在口碑营销中的优势

- 1、口碑的建立：通过利用在线问答平台，模拟真实用户对产品正面的评价，以达到口碑建立的目的。
- 2、互动性高：问答类的互动效果可以充分的补充自身网站内容的不足，也能让读者完善知识面，这样的互动效果不仅起到了针对性效果，又能起到广泛性的效果。
- 3、针对性强：问答可以针对某个目标群体，根据群体的特点选择关注的焦点，充分调动这个人群的力量，达到具有针对的效果。也可以针对话题做讨论，让更多的人来参与，达到人群融合的效果。
- 4、覆盖面广：问答营销的特点本身就决定了问答营销的覆盖面，一个问题，可以引来不同人群的讨论，一个事件可以引来不同人群来评论，品牌的建议往往从问答开始。

5、可控制性：如果您是做平台或者是做媒介的，评论可以通过审核的方式来控制，去除重复的，不符合规定的评论，从而达到让读者有益，让内容健康的效果。

怎么做新浪爱问？

一、自问自答，自问答发布后，永/久存活。虽然流量没有效果广告来的多，但是胜在持久，问答发布后，还会被百度、360、搜狗、谷歌收录，而且由于爱问的权重较高，这就导致一旦收录，那么排名基本位于搜索引擎首页，持续曝光引流时间更加持久。具体操作技巧如下：

1、我们在设置好提问的标题之后，我们在下面的提问补充也会要突出标题的内容，这样做得好处也是能够帮助我们更快的被收录，而且对于排名也有一定的好处。

2、提问的标题相关度要高，我们在做一个产品的时候可以根据产品去拓展一些长尾词，然后将产品作为核心词汇包含在标题之中，长尾词可参照相关搜索或者下拉框去进行挑选。

3、回答内容的相关性一定要强。比如面膜这个提问，就可以找百度百科或者是一些专业的内容进行回答。提问和回答的ip不要在同一个，拨号上网的可以断开连接，重新连接，换ip。

4、问答帐号不要只回答自己的问题，可以找下和你的问题相关的，这样可以提高你的人气和等级，等级越高审核通过率越高，而且人气和等级高的话也能够提升问题和回答的排名。

二、找浪爱问内容合作服务引流。新浪爱问拥有专业的产品团队、多样化广告式样，通过它进行多种渠道、多种样式品牌宣传。通过浪爱问内容合作服务，引流效果提升快；有强大的品牌影响力助力口碑佳；高性价比高，与同类问答平台相比低价、高效，相比起自问自答来说，通过浪爱问内容合作服务，引流效果更好也更持久。