

汉薇商城系统开发（开发系统）

产品名称	汉薇商城系统开发（开发系统）
公司名称	林美鑫软件APP系统开发
价格	.00/个
规格参数	汉薇商城:汉薇商城系统
公司地址	天河区东圃镇
联系电话	18028510282

产品详情

本地生活服务，这个表面上看起来不大性感的名词，其实正是和我们的生活息息相关。从我们最常操作的点外卖，再到美食、酒店住宿、生鲜配送、机票车票购买、闪送等，无一都是它的构成因素，当下种种无不在方便我们的生活。但伴随着时间的推荐，本地生活服务江湖越发暗波涌动。原因很简单，一方面是用户需求不断提高，另外一方面是技术不断进步，在流量成本高昂的今天，各家都在酝酿各种大招磨刀霍霍向对手。最早的校园社交，可以看到扎克伯格面向哈佛校园创立了Facebook，仅用了短短10个月的时间，用户量就突破了100万。随后这把风吹到了国内，2005年之时，王兴和王慧文、赖斌强联合创办了面向校园学生的“校内网”，由于主打实名认证等玩法，校内网很快红火起来。但受到多种因素影响，校内网最终被千橡集团收购，这其实就是人人网的前身。人人网有多火，相信众多80后90后都有一定的印象。从它开始带起了一阵校园社交风尚，无数巨头都曾入局其中，企图分一杯羹，再到用户角度来看，只要输入自己的校园名称，就能找到自己的校友，活跃度非常之高，另外在资本层面，人人网也曾赴美上市，一片鲜花掌声之中，市值一度达到80亿美元，可以说风头一时无两。

汉薇商城系统开发找林楠：180-2851-0282微/电同步、汉薇商城系统开发源码、汉薇商城系统开发软件、汉薇商城系统开发成功案例、汉薇商城系统开发介绍及模式详解、汉薇商城系统现成开发

一、日分红（时间、比例可调，日结周发）

全国业绩的30%参与日分红：

银卡约20元/天、金卡约60元/天、钻卡约100元/天

封顶线：银卡：4500元、金卡：13500元、钻卡：30000元

说明：当日分红加所有奖金达到此封顶线时，就不再享受日分红

二、绩效奖（又称对碰奖，秒结周发）

小区业绩1：1对碰：

银卡会员：10%、金卡会员：13%、钻卡会员：15%

日封顶：3000元/天、9000元/天、15000元/天

三、领导奖（按照推荐关系，秒结周发）

1、拿代绩效奖收入的10%；

拿第二代绩效奖收入的6%；

拿第三代绩效奖收入的4%。

可惜不知道从什么时候开始，校园社交逐渐熄火了，连带着也鲜少有人提及人人网的名字。即便是到了现在，也暂时还没有人能复制人人网当年的荣光。深究其中原因，也是多方面的，最明显的便是流量难以变现的问题，平台们难以实现一个有力的循环。尽管一开始就是活跃在校园当中，有稳定的用户群体，但学生的需求还是在于社交，要如何把流量变现，并非易事。另外一方面，在校大学生本身就有巨大的社交需求，比如希望在同一个校园里，进行交友、学习指导、社团、考研、考证、求职等方面的交流。尤其是在兼职方面，不少学生都曾进行过兼职。因此梨涡有兼职这一功能，也刚好是补足了校园用户的需求。