中小企业如何选择靠谱的阿里巴巴店铺托管公司

产品名称	中小企业如何选择靠谱的阿里巴巴店铺托管公司
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室（注册地址）
联系电话	18480727531 18480727531

产品详情

中小企业如何选择靠谱的阿里巴巴店铺托管公司

中小企业如何选择靠谱的阿里巴巴店铺托管公司？

截止到2016年8月份，阿里巴巴诚信通会员超过100万大关，阿里巴巴作为全球的中文B2B平台为中国本土小企业的推广做出的积极贡献。阿里巴巴诚信通代运营兴起于2010年，快速成长于2012年，截止到现在全国各地大大小小电商代运营公司鱼龙混杂有上千家网上流传一句话：十个TP 九个坑，还有一个在挖坑；这句话太过绝对，不过也反映出来现在很多找代运营的卖家被忽悠的痛恨；承诺几百万营业额，一年收取多少费用，启动费几万，做不到按比例退回！信心满满；“ 一个月收一万元服务费就能卖几十万元，这事你信吗？当然，为了那区区一万元而对企业夸海口的（代运营商）是可耻的，你不只忽悠了他的钱，而且浪费了他的时间。承诺是销售人员，运作是埋怨的学徒，最后项目就在销售部门和执行部门的摩擦中，默默无闻的凋谢了。其实并不是全部的代运营都是不好，也有一些比较不错的代运营公司，关键是我们要找到筛选的标准和沟通的方法。

第一、如何选择靠谱的阿里巴巴诚信通诚信通托管公司？

首先，你找代运营，就得摆正心态，如果为了当甩手掌柜请的，那么你还是别玩代运营了，玩不转的，别说甩手了，你就是当个半甩手的都不行，哪怕一个代运营公司再了解你的行业，他不一定很熟悉你的产品，也不一定明白你对每个产品的定义。所以就单单上新方面，虽然他们对于产品的优化细节和文案方面都做了深入挖掘才制作的产品详情，但是后期还是需要你自己再去看看。

代运营是什么？是买家服务，原则上还是一样的，是他们辅助指导老板们做店铺的。好比一些打单工具，代运营也一样，你不去用它，你还能指望店铺自己弄上天？

所以，如果你是店铺负责人，你首先要有自己的运营思路，哪怕只是基本框架，你不要把代运营当成完全托管的地方，在执行中肯定会有沟通交流，这个时候就需要大家一起探讨，而不是全部依托代运营，毕竟你要对自己的产品负责，对自己负责。

阿里巴巴诚信通托管公司让我们明白了一个道理，请代运营是帮自己分担工作的，你千万不要要求代运营给你做出怎样怎样的效果，强行无理的施加各项不切实际的要求。在我看来，流程应该是这样的，跟对方店长先做好各项沟通，提出你要让他们做什么，然后和店长进行沟通优化好细节，接下来你只要看他是否有做出你们预期想要的效果就行，这些都无关于我们最后的销量，因为工作虽然是代运营那边做的，运营的思路和方法是你们一起探讨给出的。

大家谨记几个核心，选代运营是要选有一定资源的，比如一些靠谱的美工之类的；必须是承诺做事靠谱不拖沓，并且能对自己行为负责的，而不是去找一些嘴炮选手，承诺多好多好的效果，说什么阿里内部关系怎么怎么的，说的小二就像自己后花园的一样的，这些一听到一律不考虑，直接PASS；找代运营，找到一家做事靠谱的就很挣钱，打个比方，代运营费用为1万元，自己公司找个网管也就三四个月的工资，但是代运营能一年，不过还是那句话前提是靠谱。

第二、什么样的代运营价格算是靠谱的呢？

1、贪图蝇头小利，受伤害的都是自己；如果3800元和9800元的托管运营套餐，白送你，你肯定选9800的；如果3800元和3、9800元的托管套餐，让你买，很多人选3800的；那么问题来了，这是为什么呢？其实你潜意识里，知道价值和价格成正比！但是生活中，你常常选择欺骗自己，不管多少人给你讲，你总说贵！一份价格一份品质！货有好坏，价有高低！你永远不可能用买奥拓的价格买到奥迪；

2、很多小公司采用分期，给多少算多少的模式，价格超低低廉也不可取，这些都需要警惕是一锤子买卖，甚至直接将客户的托管费用分了，导致公司无法长期经营，客户利益得不到保障。

第三、阿里巴巴诚信通代运营公司的靠谱指标归纳如下：

1、公司成立年限:年限长 经验丰富，在摸爬滚打中寻找的不一样的方法，至少不用担心被骗；

2、软实力：公司的资质、办公环境、人员规模（很多小公司3-10个人）；

3、客户案例：通过访问客户案例，了解、比较；

4、视频为证：通过视频方式第一时间了解公司的“ 长相 ”，心理有底；

5、合同承诺：保销量、确保排名 八九不靠谱（客户理智对待）；

6、价格体系：因此，在托管运营鱼龙混杂的年代里，正确选择优秀的阿里巴巴诚信通托管运营服务商是及其重要，我们不需要贪图蝇头小利，而应该理性对待价格与价值；不是越便宜就是越好的。

总结：

理性对待电商托管运营，不拘泥于平台；阿里巴巴诚信通平台会员众多，单店铺流量下滑严重，因此大部分会员觉得店铺效果很差，这实属正常；我们需要通过百度、360等各大搜索引擎引流到店铺也是不错的选择，对于想要投入少的公司来说，阿里巴巴诚信通开通了，需要保证一个阿里巴巴诚信通的年限，找一家当地的阿里巴巴诚信通托管公司每年花5000-10000左右的费用，肯定回报是远大于这个的；如果还有更多的预算，现在百度竞价、SEO和B2B的形式有很多，如果用阿里巴巴诚信通店铺+B2B的全网营销模式的话，那么效果要好几倍，所以投入永远是和回报成正比的。