

拼多多直播代运营 销量爆增的秘籍

产品名称	拼多多直播代运营 销量爆增的秘籍
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

拼多多直播代运营 销量爆增的秘籍

拼多多直播代运营 销量爆增的秘籍

一、短视频直播如何做

新手主播在刚开始做直播的时候可能粉丝不会太多，礼物也不会太多，所谓的互动也可能是一个人在自言自语。

这个时候，不要泄气，最需要做的就是给自己一个清晰的定位，找准自己的风格，并长期坚持。时间长了，就会形成自己的特色，吸引志同道合的人，你最终要做的就是这部分群体放大。（针对的个人的情况，当然除了克服自身的问题，还是孵化与运营方面）

1. 拒绝“不好意思”的心理

做直播本来就需要良好的心理素质，可以大家一起嗨，也可以沉醉在一个人的世界里乐到不可自拔。

很多新手主播在刚开始虽然和粉丝隔着屏幕交流，很多时候还是会紧张，担心自己的风格是不是粉丝喜欢的，自己说的话是不是有时候体现出来低情商。

刚开始做直播的时候很多人都会这样想，不过主播在最开始直播一定要战胜自己克服不好意思的心理，主动去和喜欢你的粉丝聊天。

对于新奇的事物，很多人都有浓厚的兴趣，很多人对陌生人的看法都有好奇感。因此，不必顾虑，勇敢说出自己的想法和粉丝交流，面带微笑。

直播间很多主播面部表情不是特别丰富，体现不了自己的性格特点。

其实笑容能够很好的消除自己的紧张情绪，并且能够融洽观众对你的态度，觉得你人很nice。

同时，应该时不时的用的眼睛去注视一下摄像头，对着你的观众。

这样，观众会有有一种你在跟他交流的感觉，这不仅是礼貌也是网络里交流的辅助语言。

注意不要长久凝视。如果不但你自己开心，还能让你的粉丝开心，你就成功了一大半。

2.与粉丝产生“一见如故”的感觉

在直播间和粉丝聊天的时候，根据你们之间的聊天内容，寻找你和观众之间的共同点来作为交谈的话题。

在交谈的时候再次寻找你们之间的契合点，找到“一见如故”的感觉。这样双方谈起来才会有兴趣，你们就会聊的很开心。

直播间欢乐的气氛中你们有说有笑的听歌、做游戏，忘记眼前的烦恼，这可能是现在社会环境下很好的解压方式，也是大家愿意看直播的根本所在。

说话要声音要有自己的特点，给粉丝的感觉可以是甜甜的萌宝宝或者声音很亮有自己的底气。

新手主播可以平时可以多上声乐课或者给自己制作一个录像带，听听自己声音哪里有不足，哪些话换一种说法更合适。

也可以多看优质主播的直播间，观察他们的表情，体会他们面对黑粉的应对能力，与同行多交流心得，改变自己。

新手主播除了需注意以上两点之外，由于缺乏经验，依然面临着很多问题，比如：

1. 每次直播都是自言自语，直播间没人和我搭话应该怎样直播不会冷场？

2. 不知道直播要说什么，实在找不到话题，怎么办？

3. 直播间人好少，应该怎样让更多的人进来？

3. 新主播直播冷场、没人说话？

其实很简单，只要能调动观众的积极性你就赢了。

比如跟观众玩彩字谜，先口述字谜，让他们猜。如果他们及时跟你互动你就达到效果了。如果还是没什么人跟你互动，那么你可以以开玩笑的方法吐槽大家小笨蛋之类的，然后自己再说出答案。注意字谜一定要新颖有趣，买彩字谜的书或者直接百度都能满足你。

发红包，每次直播不定时地给大家发发红包。（记得要在上一次直播时预告、直播期间不时提醒大家几点发红包）、首次进直播间有红包、点关注有红包、虽然有人说这些粉丝都是冲着红包来的，但是新主播很需要提高人气，这个方法的确短期内可以提高粉丝量和互动，互动上来了自然有更多的人跟风而来。

疑问结尾。指的是经常说话时，以一些疑问的话题、语气结束，让观众能继续跟你聊下去，不要自己把话题说死了别人不知道怎么搭话。要把直播做活而不是去套公式进行直播