

支付软件开发

产品名称	支付软件开发
公司名称	深圳市万联互通网络科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道民治地铁口B出口
联系电话	18665933567

产品详情

保险APP开发公司表示，互联网+”的热潮下，APP日益成为产品与用户之间形成消费关系的重要渠道，也是连接线上线下的天然枢纽，传统保险业也在积极拥抱互联网，发力APP平台，抢占市场。各大保险公司也陆续推出了保险app软件。那么保险行业APP开发具体有什么样的功能呢？

保险行业APP开发优势 1、增强产品体验功能：手机APP可以实现人机互动，增强产品的体验功能，大大提高了保险产品销售的专业性和规范性； 2、完善销售手段：销售人士可以更加方便地帮助用户测算保险利益，并且高效提出有效的保险计划书，完善保险的销售手段； 3、创新行业购买模式：传统保险行业购买产品是需要通过线下人员沟通，流程基本是保密的，开发保险APP让用户可以在线上直接购买，流程透明有效还能查找，这创新了保险行业的购买模式。

保险行业APP开发功能模块 1、文化背景：通过图文和视频结合的形式，来展示保险公司的文化、荣誉和动态，增加用户的好感； 2、产品模块：对于不同的保险产品，会有详细的保险品种分类列表，用户点击进去就能显示详细的信息，并提供线上购买小额保险服务，用户可以通过绑定的帐号，添加购买小额保险； 3、资讯推送：关于保险行业的各种资讯，用户可以直接在APP上面查看，了解行业的发展，更有保险理财信息以及各种投资理财专业知识推送； 4、其他功能：APP内绑定了用户保单账号信息，为用户提供保单方案查询，并有在线客服为用户提供各种帮助指引，解决各种难题。 保险行业APP开发目前面临的问题 尽管保险APP拓宽了保险公司主营业务收入的来源方式，实现了保险营销渠道的扩展、购买模式的创新，降低了人力成本在保险经营的成本比重，但是基于种种原因，移动互联网目前还无法成为保险销售的主要渠道，许多保险行业开发APP主要是作为提供增值服务平台来运作的。主要的原因在于保险APP开发前期的投入难以在短期内收回，这让许多中小型保险公司只能望洋兴叹，再者就是用户使用APP和自助投保意愿不强，保险公司对开发APP的重视程度也不足。但是我们相信，随着安全防护体系的提升和用户习惯的养成，保险APP迟早会走上发展的快车道。