

# 普通人也能经营好社区生鲜零售吗？

产品名称	普通人也能经营好社区生鲜零售吗？
公司名称	汉中美信信息科技有限责任公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	陕西省汉中市南郑区大河坎镇江南东路电子商务产业园区（注册地址）
联系电话	17398696688

## 产品详情

2020年，生鲜零售各种业态如秋后雨笋般纷纷冒了出来，更是有许多斗志满满的创业人群想要在生鲜这个版块一展宏图，也许身边有一些商机所在，但却迟迟不敢下手。有些人苦恼自己资金有限，怕创业风险太大，将所有资金赔进去；有人担心经验不足，店面运营不下去。也许，大家都存在再这样一个疑问：社区生鲜零售普通人也能做好吗？普通人怎么才能做好社区生鲜零售呢？

一、社区生鲜零售要以产品为核心。对于社区生鲜零售来说，卖货是一个至关重要的环节，不仅要保障商品品质更要把握价格。选择合适的生鲜零售，首要看该零售的产品供应链，拿汉中的一个本土品牌吃乐意为例，吃乐意以公司旗下的平台汉中美菜、食享会的强大供应链为基础，整合三大平台带来的价格优势大量采购，为消费者提供更加便宜的产品。同时，吃乐意通过中央仓储+云仓的新型模式：将蔬菜水果等生鲜产品、食品百货等日常标品等进行数据整合，实现生鲜产地直接、标品厂家一批拿货，从货源上拿到优势产品。

二、做好数据分析。数据分析是运营店铺的一个必备的技能，如果普通人想要做好社区生鲜零售的话，数据也是非常重要的，通过数据总结门店的人员分配是否准确、每个产品组所带来的毛利润来调整商品结构，将数据分析做好才能做好下一步更加合适的决策。

三、做好合理推广选择合理的推广方式不仅可以吸引更多的客流，更能提高自己门店的知名度。汉中吃乐意在经过长期的努力耕耘后，已在汉中人民心中形成了新鲜、实惠的良好形象。凭借对新零售发展的灵敏嗅觉，在汉中地区开启了社区生鲜的新航程，在汉中新零售战场里的地位和实力都不容小觑。现阶段也正处于招商加盟中，选择品牌形象好并且已经深入人心的品牌创业之路可以事半功倍。

四、要注意特色卖家的核心运营对于普通人来说，要做好社区生鲜零售的话最好的方法是做特色卖家，也就是说能够把握用户的痛点，强化自己的供应链，更好的做好爆款的需求。国内做的特别好的应该就是永辉了，主打生鲜板块，丰富的生鲜种类，优惠的价格及优质的产品一直是吸引客流的核心，因此学以致用找到自己的特色方式才是生鲜零售业不竭的动力。抓住机遇，引领汉中生鲜新航程！