微商管控软件开发 微商管控模式开发

产品名称	微商管控软件开发 微商管控模式开发
公司名称	微都科技
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中38号加悦大厦1103-1109室
联系电话	13005668659

产品详情

1、系统有效设定等级制度，实现在线升级

分销模式的核心就在于设定分销等级，对于不同的等级，商家可以设定不同的权限。各个客户都需要从系统进行申请转换成为分销商，然后通过达到一定条件，分销商才有机会申请成为更高一级别的分销商。如此一来所有的权限都通过系统完成。

比如以前商家吸收分销商后，不能掌握分销商的行为，因此随时有可能出现分销商离职带走大量的客户。有了系统之后，分销商的客户资源都是在系统里存在的，不能被其带走，大大保证了商家的权益。

2、系统统一管控商品发货及货款，防止窜货

也许不少商家都很担心分销商的窜货，甚至是改价行为。没错，这一痛点在以前的确没有办法去约束和控制。但是有了系统之后，商家就可以轻松的通过管控商品来限制分销商行为。

比如分销商在进行发货的时候，都要通过系统来进行，如此，系统统一进行发货，统一进行收款，这样分销商不能有越权行为。系统发货可以保证商品的流向，终端客户也可以通过扫商品编码来了解商品的真实性，是否为正品肯定能被发现。针对商品的价格，商家可以借助系统来统一进行协调，避免价格不统一影响市场。

3、系统设定科学的奖励机制，鼓励大家提升业绩

对于分销商这些资源，商家也需要进行激励，这样才可以提升商家的商品销量。商家借助系统来进行设定奖励机制，这些奖励的计算完全是通过系统进行，因此公平性和严谨性是有的。在这个环境下，分销商当然会放心的进行提升业绩。

不管是分销商或者是代理商，都想要获得大量的收益，这一目标是不变的。商家把握住这个心理，可以通过设定奖励机制有效激励大家拓展新的分销商，实现业绩的提升。

最近一年，微商成为电商业内最火爆的新名词。但是众人对微商一个又一个销售神话的艳羡之下，有着掩藏不住的疑问：微商有未来吗？众多层级的线上代理模式是否合理？难以管控的微商业务是否会带来乱价等情况，进而影响品牌的持续发展？