

# 蓝一电商 新学员开网店答疑

产品名称	蓝一电商 新学员开网店答疑
公司名称	湖南蓝一电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区万芙路与迎新路交汇处汇景豪庭A座1703房
联系电话	18975608842

## 产品详情

新手怎么样才能做好淘宝，相信很多人心里都有疑问，有人开店赚大钱，有人却举步维艰。蓝一电商从事开店教学多年，经验丰富，今天就针对新学员提出的一些问题给予解答。（更多精彩内容可关注“湖南蓝一电商”公众号）

Q1:淘宝怎么才能做好？

任何行业，在前期不熟悉的时候都需要系统专业的学习，外加自己的努力，不断的总结跟练习，这样才能从陌生到熟悉，才能掌握做淘宝的核心技术。

不打无准备的仗，只有掌握了足够的网店知识和相关技能才能让我们从容应对开网店中遇到的一些问题。

这些对于新手来说尤其重要。

蓝一电商提供系统的淘宝教程，大家可以了解下。

Q2:现在卖什么好？

不同行业不同特点，适合自己的才好，比如服饰鞋包类目，款式为王。这对我们的选款和测款能力有要求，如果你有货源优势，那也是很好的，比如家乡特产，周边特色货源等。找类目和产品，要细心的找，建议找竞争小，需求大的蓝海产品。

蓝一电商的蓝海精细化模式对于要找蓝海产品的新手卖家也是很适合。

Q3:我不知道怎么着手怎么办？

做网店需要经验积累的，没有谁一开始就会。当我们前期没有思路和方向时，不要盲目动手，不妨跟老师聊聊，孤军奋战总是要付出更多的时间和代价。掌握了技术后心中有数，成功几率会大很多。

Q4:怎么做才会有排名和流量？

要想得到流量和排名，就得搞清楚平台给宝贝的排名和流量的机制，比如说是点击率、收藏率、加购率、转化率、停留时间、转化率、好评率等等，如果连这些基本的数据都不摸透怎么会有好的排名和流量呢？如何优化数据和店铺运营这个技能非常重要，在蓝一电商的课程中都能学到。

Q5:淘宝技术好学吗？

任何事情都取决内外因相互作用，如果只是一个人摸索，遇到一个小问题都有可能摸索很长时间，枯燥烦闷，有老师教，有同学一起交流讨论，学起来就很快，一个人摸索，会走很多弯路浪费很多时间，而且枯燥烦闷，而大家集中在一起交流学习，相互分享经验，不仅轻松愉快，还可以结识很多优质的电商人脉，学到很多赚钱经验。好的经验是可以相互模仿借鉴的，别人能做好，你也一样可以做好，当然有老师教，也需要你要有执行力，按照老师说的方法去实践，否则谁也不能保证你能做好。

Q5:宝贝前期怎么才能销量？

要想宝贝有销量，就是要给买家一个选择你家商品的理由，要么是款式或者产品功能好，要么是价格合适，要么就是销量高评价好等等。很多新手卖家的宝贝都是0销量，或者零星几个销量，这样的宝贝权重都没有，都没展现在买家面前，怎么会有销量呢？

如何做运营和推广，蓝一电商也有相对应的课程可以学习。

Q6:宝贝上架许久，一单都没有卖出去咋办？

宝贝上架许久都没有销量和流量，一般是宝贝前期的数据表现不好，没有抓住淘宝给的机会。这时需把宝贝下架，删除，然后选择有竞争力的款式重新编辑上架。然后拿到新品标签和操作基础销量后再观察宝贝的数据，比如点击率、收藏、加购、转化等，对数据好的宝贝继续推广，数据不好的宝贝选择删除，再上新，店铺基本就活过来了。

Q7:你们那么厉害怎么不自己开店？

我们的老师大部分都有自己的店铺，只是不需要花太多的时间管理，做好了优化自动就能卖，有人发货即可。而我们的重心主要还是经营好我们的课程，我们优化好我们的课程，提高我们的服务，不比开店差。这就好比商场卖衣服赚钱，但是有人建设商场更赚钱，演员赚钱，当导演更赚钱，一样的道理。

Q8:跟蓝一电商合作能保证做好店铺吗？

蓝一电商不来虚的，开店就像做生意，赚钱的事情都是在找到对的方向后经过自己的努力才获得的回报。

我们把自己多年经验传授给学员，手把手教学，定期给在线授课，诊断店铺，回答问题，提供相应的服务，会很大提高学员开店的成功率，比自己一个人摸索要节省大量时间，也让学员少走了很多弯路。但

是如果说要保证的话，我们只能说，但凡轻易给保证的往往不可信。我们只能确保蓝一电商的老师会教你踏踏实实的做网店，创业从来不简单，需要通过我们的努力把核心技术掌握才能提高成功几率。

Q9:零基础可以学会吗？

蓝一电商的老师也都是从零开始的，经过多年的摸索和经验积累才能熟练掌握电商技术。并且电商的课程都是老师根据学员的实际情况来量身定制的，只要在课程中用心学习，我们学员都能掌握，后期有不懂的，也有老师提供指导。想了解更多关于蓝一电商和网店技巧的新手卖家，可以关注“湖南蓝一电商”公众号了解、学习哦！