

众利聚购系统开发（开发系统）

产品名称	众利聚购系统开发（开发系统）
公司名称	林美鑫软件APP系统开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区东圃镇
联系电话	18028510282

产品详情

改造金融产品和服务，成为破解互联网金融痛点和难题的关键。如何改变？仅仅只是借助互联网金融的去中间化肯定是不行的，因为去中间化改变的仅仅只是出借人，并未改变金融行业本身。我们需要改造金融行业的B端，通过改造B端来获得新的金融产品和服务。这其实与其他行业有着同样的发展脉络，也就是我们现在经常提及的产业互联网。所谓的产业互联网其实就是把B端用户当成是改造对象的时代，通过深度赋能，多方位支撑，我们可以改造消费互联网时代那些没有改造的痛点和难题，从而满足C端用户的新需求。金融科技便是在这样的背景下应运而生的。从行业发展的规律来看，金融科技取代互联网金融是非常合理的。这或许是金融科技的概念一经被提出便吸引了新旧玩家的根本原因所在。但是，金融科技并不是所有人都可以生长的沃土，只有真正深谙金融行业运作之道的玩家才具备金融科技的素质。对于互联网玩家来讲，去金融化后的数字科技或许才是他们可以长期发展的目标。这可能是京东金融转型成为数字科技的根本原因所在。从表面上看，从金融科技到数字科技仅仅只是两字之差。其实，这两个字的差异透露出来的是内在运行逻辑的深刻变化。金融科技是在金融行业的内外部环境已经发生深刻改变的大背景下，金融行业与科技行业深度融合的结果，它代表的是金融与科技两种元素的融合，融合之后，依然有很强的金融属性。数字科技则不然。它是站在产业互联网的角度，通过更加深度地挖掘金融行业背后的数字“资产”，再去深度赋能金融行业以及其他行业的存在。数字科技是科技的一种，尽管它脱胎于金融，但是已经没有了金融的痕迹，有的仅仅只是浓烈的科技色彩和元素。

众利聚购系统开发找林楠：180-2851-0282微电同步、众利聚购系统开发、众利聚购系统开发软件、众利聚购系统开发定制、众利聚购系统开发模式、众利聚购系统开发APP

一、众利聚购抢购模式介绍：

1.团长发团：有100元，200元，300元，500元产品

团长对不同价格产品可以选择开11人团，21人团，31人团，51人团

在规定时间内（30分钟）拼团成功，团长获得产品价格的15%***奖励，例如100元产品的团，每成团一次，团长赚15元，一天成100个团，团长赚 $15 \times 100 = 1500$ 元/天 $1500 \times 30 = 4.5$ 万/月

2.普通团员：保持其账户有等值该面值金额的购物卡即可参与拼团

(1) 抽奖规则：每天多可参与15次拼团；每次成功开团，系统随机选择一人拼；

(2) 拼中团员即得到价值100面值购物卡，100等额数量的众利豆

(3) 未拼中其余团员，则平均分配10元红包，作为参团奖励例5人参与100购物卡拼团，

(4) 未被选中的4位团员则平均分得10元，每位得2.5元团员累计奖达到6次、可用550众利豆兑换一张红利卡，价值1100元!

(5) 每天参团10次2.5元=25元，每天参团100次2.5元=250元

二、众利聚购系统有什么核心亮点？

1.数字化标签会员，精准营销提升复购率

2.黏性复购，会员管理与数据统计

3.分销裂变，人人都是你的销售员，直观的报表统计，以数据驱动营销

金融科技与数字科技的区别最终决定了我们不能把两者等同起来看待，而是需要从更加深度的角度来看待。金融科技的本质依然是金融，而数字科技的本质则更多地是科技。金融科技关注的是对金融进行赋能与改造，最终依然要落脚在金融上；数字科技更多地关注的是对金融进行挖掘和创新，最终则是落脚在科技上。金融科技的玩家需要具备深厚的金融背景，数字科技的玩家则需要具备强大的科技实力。金融科技与数字科技内在特质的不同最终决定了他们的参与者同样有很大的区别。对于那些不断遭遇监管的互联网金融玩家来讲，或许他们从来都没有把自己当成是金融机构，当然，他们也不具备金融机构的特质。所以，数字科技或许才是他们最应该加持的概念。通过不断地去金融化，不断地挖掘金融行业本身的新功能和新元素，他们或许可以找到更多的新机会。迎着产业互联网的东风，曾经被监管的互联网金融或许可以迎来新的发展。