

新手小白做淘宝不会做?无货源店铺淘客操作流程

产品名称	新手小白做淘宝不会做?无货源店铺淘客操作流程
公司名称	陕西简致网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	陕西省西安市雁塔区太白南路263号
联系电话	029-85503116 17629262253

产品详情

说起淘宝相信大部分人朋友都非常熟悉，因为基本网购已经成为我们日常生活的一部分了，由于淘宝的东西多又便宜，已经成为我们剁手的不二选择，那么在淘宝上开店赚钱吗？当然肯定是赚钱的。下面[西安淘宝天猫代运营公司](#)来带大家分析一下。

传统淘宝店并不是那么好做，需要自己去找货源，囤货，发货.....而且后期的流量问题也是需要花费一笔资金，所以很多人开始做无货源店铺了。有很多人开始做了无货源店铺，那么什么是无货源店铺呢？

这个模式，就是我们用软件在淘宝上采集爆款商品，合理加价后，上传到我们的淘宝店中销售

买家在我们店里下单后，我们去货源店铺拍单，收货地址填写成买家的，然后货源店铺直接替我们发货，买家收到货后，差价就是我们的利润。

比如说，我搜索夏季男装，发现有几家店卖的是同款，而且销量都很好，那么我就可以把这款产品复制到自己的店铺加价销售。比如其他店铺卖69元一套，那么复制过来后，我就可以卖79元甚至90元一套，赚差价。

最近很多做无货源店铺的朋友问我，新店铺的流量起不来怎么办？店铺就那么几个访客，少的可怜！开店几个月了，都没几个订单，为此特别烦闷

今天陕西简致淘宝天猫代运营公司主要分享很对中小卖家店铺为什么做不起来。

这些人理解的很简单，无货源淘宝店铺，不就是复制别家网店商品，加价上传到自己店铺出售嘛，店铺上了五六千甚至上万件商品，但是一天访客十几人，单子更是一个都没有，要死不活的

当你在抱怨自己店铺没流量，没订单的时候，你有好好分析过你店铺是因为什么原因做不起来吗？每个人的店铺情况都不一样，我只能结合大多数情况给大家分析一下。

一、选品不会选

产品是店铺运营的核心，产品都没有选好，后期运营推广再努力也没效果，你能将“一堆狗屎”卖出去么？选品是第一步，亦是决定你店铺发展的关键的一步。如何选品呢？

新手卖家一定要学会去挖掘我们所说的蓝海产品，不要轻易的就去做大类目的服饰鞋帽这样的大类目，因为你没有什么优势及竞争力，挤进去可能就是一撮炮灰。

当然，有人会说，现在蓝海产品哪有那么好找。是的，因为大天朝太大了，不管做点什么生意不出几天就会出现一大片竞争对手，蓝海也会变红。

所以我一直提倡新手卖家做一些应季的，小众的，刚需的，冷门的小类目，这类产品虽然比起大类目而言人气肯定比较少，但是同样的竞争也没有那么的激烈，这样才能更容易的发展起来，而且如果你能做到靠前的位置，也会活得很滋润。

二，对于淘宝的不了解

很多中小卖家可以说到目前为止，对于淘宝整体的店铺装修要求，运营规则，甚至是标题规则等等都不是特别了解。

首先我们对于淘宝整个大势进行分析下，“淘宝”是一个提供交易的平台，在这里卖家和买家进行公平的交易，需要有卖家提供产品然后有客户来购买，如此才能形成一个循环。在网络上进行统计客户数量的方式是以流量来计算的，那么也就是说，淘宝平台是为广大卖家提供客户的平台，提供流量的平台。

三，产品问题

盲目推出不符合市场的产品，或者产品定位错误，过高或者过低。前几页都找不到你这样属性的宝贝，做起来岂不是很费劲！

说到这里大家应该都知道了无货源店铺怎么玩了吧？所以请大家不要再去质疑这个项目能不能赚钱了，我可以明确的告诉你，当你在怀疑的时候，别人已经在闷声赚大钱了，并且这个项目可以长久的做下去，只要淘宝还在，这个项目就能一直玩下去。

无货源淘宝店铺成熟状态：主营类目明确，主营类目占比高，店铺访客单数稳定

做的好的无货源淘宝店铺，主营类目都比较明确，主营占比都比较高，只有这样才容易打造出主营类目下的爆款商品，一旦店铺小爆款商品多了，访客破千，单数稳定，日利润维持在200-600元，就是一个成熟的好的无货源淘宝店铺。

对于我们做店，我们必须尊重和实施淘宝的每一条规则。在规则的基础上，我们应采取积极的营销和客户服务策略，以提高我们的技术水平。

只要淘宝存在一天，只要淘宝仍然允许大多数小企业赚钱，这个模式就可以经营。淘宝每季度甚至每月

都在调整规则，作为卖家我们只能与时俱进、不断研究最新玩法

以上就是陕西简致淘宝天猫代运营公司分享给各位的一些小内容。淘宝开店要做的运营工作还有很多很多，这里因为篇幅问题就不一一列举了。如对淘宝天猫网店方面的问题，可以致电我们，我们一对一服务。