

深圳酱香型白酒订制怎么操作

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 深圳酱香型白酒订制怎么操作 |
| 公司名称 | 亳州市进贡坊酒业有限责任公司 |
| 价格 | 688.00/箱 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 亳州市谯城区古井镇 |
| 联系电话 | 19156933133 15178003659 |

产品详情

亳州市进贡坊酒业有限责任公司 三国伟人曹操（今亳州人），文治武功，三分天下而治，挟天子以令诸侯。公元196年曹操将家乡亳州产“九酝春雨”和酿造方法进贡给汉献帝刘协，“以色清如水晶，香纯以幽兰，醇美回味经久不息”的独特风格，备受献帝及皇室喜爱，赢得朝野君臣一致赞誉，遂封此酒为御用，赐名进贡坊酒，享誉四海。相传隋末唐初，太宗李世民逐鹿中原，备受各地人民爱戴，大军至亳州，当地人奉进贡坊美酒犒赏三军，连战连捷，君臣皆叹其品质，每每国之大庆之时皆饮此酒，进贡坊酒再次被奉为御品。

亳州市盛唐酒厂在进贡坊遗址再建，在传统工艺的基础上，特选上等五粮，纯手工操作，所产原浆酒曾出口美国等国，我厂现为美国白酒批发商协会银级会员单位，是白酒重点出口企业之一。

深圳酱香型白酒订制怎么操作 进贡坊招商政策

公司以诚信经营构建企业商业伦理基石，以品牌营销提升企业核心竞争力，诚招省、地、县经销商。

我们的宗旨：发展一家，成功一家。

一、经销商应具备的资格：

- 1、诚实守信。
- 2、有广泛的社会资源和商业信誉。
- 3、具有雄厚的资金和完善的销售网络。

(1) 县级代理启动资金9万8

厂家赠送:铺货20品尝酒10%，费用支持10%，人员工资支持两名。

年终完成任务伍拾万元，厂家给予10%的年终返利。

我们的宗旨：以、市场铺货、人员支持来占领市场。

厂家定期不定期做大型促销活动。

(2) 地级代理商启动资金19万8

厂家赠送:20%铺货，品尝酒10%，人员工资支持两名。

厂家定期派送业务经理进行人员培训。

年终完成任务壹佰万元，厂家给予20%的年终返利。

二、厂家支持

1、厂家赠送 配货车一辆 宣传车一辆以方便代理商视察办公，配货、发货、宣传。

2、铺底货：合作商首单打款100万元发120万元的货。按计划分期预投20万元多媒体：按合作商的要求，将能够发布的媒体都投放到位。备注：计划为：当首单打款100万元货款时，即将给予10万元的支持，后期支持10万元。

3、促销品、宣传品支持：企业为市场营销提供产品和新奇特的促销品，占实打款额为10%。

4、合作商所购产品合同期内无动销，外箱无损坏，包装不褪色，不影响下次销售，企业负责退货，外箱无损坏，企业负责换货。

三、任务及奖励政策：

1、针对首单打款100万元以上的省级总经销，年销售任务500万元。完成任务者奖励现金20万元，并提供公司的“ 三亚全家游。 ”

2.针对首单打款100万元以上的省总经销，年销售任务1000万元。完成任务者奖励现金50万元，并提供公司的“ 全国免费游。 ”

四、保证金：省级代理商必须交纳年度任务 2%

的保证金，完成任务者按保证金的壹倍的保证金返还，并有惊喜礼品。

我们的宗旨：以、市场铺货、人员支持来占领市场，厂家定期不定期做大型促销活动。

五、代理进贡坊原浆酒的五大理由：

1、品质优势：产品出自举世闻名的古井镇，具有极高的区域优势和酒的品质优势。

2、直销优势：减少市场的中转环节，增加经销商的利润空间，提高市场抗风险能力。

3、包装优势 优势：赚钱才是硬道理。把经销商的利润和利益放在位，以特惠的价格为经销商提供一个施展才华的空间

5、可持续综合发展优势：在搞好白酒的市场开发的基础上，逐步开发和生产进贡坊其它系列酒，走综合和规模发展之路。

给经销商的四大权益保证：

- 1、 超大空间，利润丰厚。
- 2、 确保经销区域的经销和垄断经营权。
- 3、 全国统一价格和政策，严防窜货，逐步形成严密的市场保护体系。

4、
完善的调换货政策：经销商进货两个月内，可将包装完好，且不影响再销售的滞销品申请调换。

我们将以先进的技术，优质的服务，精良的设备，打造行业一流品牌，与客户同发展，共辉煌，用科技打造精品，用质量铸造品牌。

招商方案

- 1、 招商宗旨：诚招市、县代理商、经销商、低投入、零风险；厂家负责营销策划，全程指导，保证加盟一家，成功一家。
- 2、 厂方做市场的最终目标是：市场不成功，厂家决不撤兵。
- 3、 针对合作商的代理要求：市级首单19.8万，县级首单9.8万。

厂家支持

- 1.县级代理支持2名业务人员工资，每人每月1500元
- 2.市级代理支持2名业务人员工资；每人每月1800元
- 3.根据经销商当地的要求和实际情况，提供宣传费用,（墙体 公交车 高炮）等；
- 4.部分产品厂家支持20%-30%免费铺货。
- 5.提供促销品；（手提袋、海报、打火机、圆珠笔、灯笼）；
- 6.厂家根据市场需要，不定期举行促销活动。
- 7.支持二批商和终端商的门头宣传费用；
- 8.支持代理商年终大型促销会、订货会的支持；
- 9.销售额可累计奖励：20万奖苹果手机一部（价值4800），50万奖面包车一辆（价值26800），100万奖轿车一辆（价值68800），500万奖奥迪A6一辆（价值480000）。

服务宗旨：

产品效果、售后服务、诚信经营，是公司秉持的经营理念，也是我们长期发展的原则！我们相信，凭着产品的良好功效，凭着完善的全和服务，凭着对市场的了解，我们一定有足够的理由让进贡坊酒在激烈的市场竞争中获得成功！并一定能让我们及我们的合作伙伴获得递升的可持续发展力