

facebook营销，海外营销，外贸品牌营销，云程网络

产品名称	facebook营销，海外营销，外贸品牌营销，云程网络
公司名称	石家庄云程网络技术服务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	石家庄桥西区振头大厦5楼
联系电话	0311-80823945 17769042436

产品详情

了解2020年Facebook营销策略前，我们可以先了解这样一组数据，Facebook月活跃用户总数25.0亿,每日移动活跃用户总数：15.9亿.据外媒统计，facebook在全球网站流量中名列前茅。面对这么大的市场，想要利用好他，并非发发帖子就能实现的，你需要掌握一些技巧。

1.利用个人信息资料

不要使用带有广告性质的头像，会给人带来不好的印象，好友通过率也会降低。Facebook提倡真人实名，所以最好用真实的照片。关于个人资料越详细越好，合理嵌入关键词，并让所有人可见：。

2.利用涂鸦墙和照片夹

你的好友在他们的动态里都能实时的看到你在涂鸦墙和照片夹中发布的信

息，如果你的好友足够多，那么你的涂鸦墙就是展示你动态最好的舞台，可以发布一些你网站上的图片，或其他一些宣传内容。当然，实时的推广下网站的链接是非常有必要的。

3.建立起你自己的网络

Facebook是一个交友式的互动平台，除了进入别人的群组，有精力的话，尽量建立起自己的小组，社群营销易成为现在非常有效的营销方法。

4.经常保持更新

让你的facebook账号活跃起来，不单单要发产品，一些行业趣味，生活贴等也要适当发布，使你的账号看起来更生动，让粉丝更愿意关注。于营销贴文，一天一条是比较正常的发帖频率，最多不要超过2条。综合贴文不要超过3条，一方面没有人喜欢刷屏式的贴文，另一方面，操作频繁容易收到facebook的验证提醒。

5.建立公共主页

公共主页是一种对产品更官方的宣传方式，公共主页可以更容易被目标客户搜索到，即使你们不是好友关系。同时，那些对你的产品关注度高的好友，会主动关注你的公共主页，这也是筛选高意向度客户的一个工具。

6.群组添加好友

好友不能盲目的增加，要有针对性和目的性的去加。要找到和你行业相关

或对你的产品有需求的群体，进入群组后，先不要着急加入，可以先在群里互动，点赞评论，在主页、照片里多放大家感兴趣的照片和内容，吸引粉丝关注。

7搜索添加好友

如果你的目标人群不是很集中，不适合第一种方式的话，那就告诉你另一个方法：比如我们定位于音乐发烧友。第一步，先确定国际上最有名的音乐院校有哪些，那么在Facebook的好友检索中，按照这些条件搜索出来的几乎都是音乐爱好者了。 www.ycheer.com