

黑龙江无人售货机供应商 无人售货机 情趣尔

产品名称	黑龙江无人售货机供应商 无人售货机 情趣尔
公司名称	郑州情趣尔电子科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	华南城5A区1楼3街344.345.346
联系电话	15603906079

产品详情

无人售货机的效益比呢？运营商面临的的问题是什么呢？提供几点建议，下面就一起来看看吧！

一、运营成本的控制

举例说明，如果某个加盟商或个体购买了一台无人售货机，那么就应该实时监控这款无人售货机的后台、销售记录等，具体分以下四部分：

- 1) 商品的适时补缺；
- 2) 物品的摆放及机器自身的检点；
- 3) 线下活动搞一搞；
- 4) 资金补充和回收要及时。

二、货品渠道的创新

要时刻关注货品的销售流量，对于一些销售记录有所欠缺的货品，我们要记得“创新”。这里创新的意思是善于变通，因为产品销量不好，除了是产品自身不受人群欢迎外，还有可能是产品自身问题，甚至于产品的包装不好，价格略贵等等。

三、无人售货机的选址

这是从无人售货机进入市场以来，不得不提到的一个问题。确实，无人售货机的选址，很大程度上就决定了自身销售的好坏。

四、产品的种类

有时，不见得是你销售的产品种类越多就越好。要看消费群体的粘性，要了解他们的需求，因为用户才是主角。哪怕你只一种商品，只要它的销售额度良好，那么你依然是个成功的运营者。综上所述，运营无人售货机，本身不是一个轻松的事，我们要有积极的经济头脑、行动力、适应市场需求、融会贯通，这样才能依靠无人售货机的经营，达到自己的梦想。

【情趣尔】本公司是一家专业自主研发，销售为一体的无人自助售货及服务公司，公司主要业务：自动售货机，无人售货店。

请说一些关于无人售货机的好处！接下来让【情趣尔】给大家详细介绍一下，希望可以给大家带来帮助。

1.选址无限制

机场、酒店、学校、医院等，任何地址皆可。

2.无人员成本及店租增长压力

24小时无人营业，占地1-2平米，无需承受高昂的店租和人员成本。

3.收入渠道拓宽

机身可用于广告投放，同时收获商品销售收入和不菲广告收入。

4.资金周转灵活

24小时无人微型移动超市，只支持现场钱货两清交易模式，避免应收帐款困扰，资金回笼快，周转更灵活。

5.购物便利性显著提升

打造后100米，距离上更靠近消费者。通过移动设备简单操作，就能完成多人同时自助购物，节省排队结账时间，提升购物便捷性。

6.消费模式贴合年轻消费群体

采用人机对话销售模式，更符合当下年轻人的消费习惯，能勾起他们更多消费欲望。

7.高效管理，精准营销

自动售货机企业提供的智能软件能够记录海量销售数据和用户行为偏好，帮助商家优化管理模式，提升管理效率，做到随时随地省心运营。

8.投资小，盈利快

具备了自动售货机、地址、商品这三个要素，就可进行售货机运营。无门店装修费、推广费和人员培训费，有助于商家以快速度实现盈利。

9.市场空间广阔

目前中国自动售货机投放量只有20万台左右，预计到2020年将达到138万台。千亿市场依然处于蓝海状态，等待被挖掘。

【情趣尔】本公司是专业从事无人自助服务项目推广及市场应用的公司。根据企业标准化、专业化、简单化、独特化的需求，以适应市场竞争为导向，引进现代企业管理机制，认真规范企业内部管理。

无论什么实体店创业选址都是非常重要，无人售货机地址该如何选择？下面跟着小编的脚步一起去了解下吧！

一、无人售货机店铺的位置的选择

什么地方适合开24小时无人售货店项目，多年的选址经验告诉我们宾馆、KTV、会所、城中村、酒吧街，流量大的商圈都是适合选址的，有的人会说误区以为，其实也不尽然，经常去的朋友，有几个去玩的客户不是人家提高的TT呢。这个店铺需要隐蔽吗？大路的支路可以开，但是必须要人能看见店铺，别人都看不见怎么买东西呢？

店铺的选择一般遵循大路边上支路、左右店铺选右边，南北店铺选北边、东西店铺选东边。

二、店铺调查分析

1、周边环境调查，这个店铺在主干道、商业街、商场内、商场外、目标店铺左右前后的业态，比如都是饭店肯定也是不适合的。周边的聚客点，车站，公交站牌、商场、宾馆、KTV、会所。

2、店铺的周边道路情况，是什么路边，路边是否有栏杆，路边绿化情况，是否有遮挡，交通环境，是否人车混行，建筑外观的类型，这些都是店铺是不是适合的关键。

【情趣尔】了解更多资讯一定要持续关注我们，希望对大家能够有所帮助，有其他需要了解的内容可以随时关注我们，也欢迎来电咨询，我们期待您的来电。

