

蓝一电商 2020年怎么运营网店？

产品名称	蓝一电商 2020年怎么运营网店？
公司名称	湖南蓝一电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区万芙路与迎新路交汇处汇景豪庭A座1703房
联系电话	18975608842

产品详情

19年过完了，新的一年，卖家们都需要对自己的店铺有一个新年规划，如果不提前做好规划，一不小心出了差错很可能导致店铺的整体数据都下降。那2020年的淘宝运营该如何来做呢？（更多网店精彩内容都在“湖南蓝一电商”公众号）

蓝一电商总结了学员们的一些经验来跟大家谈一谈。

一、电商整体趋势分析

电商行业的发展迅速，近年来，大大小小的电商平台层出不穷。淘宝的成绩也一年比一年优秀，从每年的双十一销售额就能看出。但是随着这些平台的增加，大量竞争者的涌入，电商经营者尤其是新手卖家要想抓住流量难上加难，但是随着内容营销的兴起，在2020，内容营销也是大势所趋。只要我们找准方向，抓住机遇，做好内容，分一块小蛋糕不是大问题。

回观去年，抖音小红书这些短视频平台和淘宝直播出了众多网红，也为淘宝带来了不少商机。因此微淘板块、短视频、淘宝直播等，都是未来应该重点了解和关注的地方。

蓝一电商也在与时俱进，推出的抖音运营教学，能帮助大量学员站在风口。蓝一电商提供抖音网红课程，让学员能通过抖音平台，提升自己店铺的流量。教会学员如何利用抖音加大自己的店铺宣传和推广。

二、定好目标

新的一年，我们务必要定好目标。有目标才知道自己需要努力的方向，蓝一电商的老师也发现在运营的

过程中，我们的学员中如果没有做好规划的话，店铺节奏也容易乱。制定目标包括店铺的销售额、推广成本和访问量等等。

数据很重要，我们一定要做到心中有“数”。

三、做好市场分析

在淘宝上做生意，肯定要及时知道行业的新趋势，比如说近来比较热门的产品是什么？以及对整个行业的动态、同行店铺和产品的粉丝等进行分析总结。

四、个性化推荐

手机淘宝的使用人数远远超过了PC用户，平台为了更好的让商家合理分配到流量，让更多买家能找到自己喜欢的产品，也对手淘进行了改版。

尽管卖家都想让自己的店铺能够得到好的排名，但这都要在做好渠道优化的前提上。淘宝上的流量来源有多种，想要都抓住是不可能的，对重点来源渠道做好优化也能获得很大的流量。

五、人群标签

人群标签对产品的排名稳定也有很大的影响。由于消费者的消费层级和购买习惯等的不同，如果我们的产品标题或者类目和产品不符，引来这样的流量反而会让产品排名降低。

因此想要淘宝产品排名稳定，标签精准非常必要。

相信在过去的一年里，抖音短视频的流行，让优先利用好这个平台引流的淘宝卖家收获了不少的精准流量。蓝一电商很多学员表示自己也曾摸索过抖音，但是很难把号养好，并且有持续的优质内容输出。如果不是团队操作，顶多“昙花一现”。更别说是为店铺引流了。

但蓝一电商提供抖音运营学习，包括学习抖音养号、账号定位、开通橱窗功能、作品拍摄剪辑、抖音算法、运营技巧等等。这能帮助大家在新的年里，利用短视频平台为自己的网店引流。

风口也会改变，抓住机会要趁早！有什么疑问可以咨询蓝一电商，会有专人为您解答。“湖南蓝一电商”的公众号内发布了很多关于网店开店技巧的精彩干货，对电商感兴趣的可以关注学习哦。