

淘宝全球购！直播机构招募海外代购买手主播！

产品名称	淘宝全球购！直播机构招募海外代购买手主播！
公司名称	杭州尚好网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层101室（注册地址）
联系电话	15558098229

产品详情

直播是当下最热门的话题，淘宝全球购都在做直播，我们只要通过淘宝全球购后就可以申请全球购直播了，至于赚不赚钱的问题，我觉得关键是我们搞清楚淘宝全球购直播怎么做

1、每一场淘宝直播前都务必准备好脚本

直播前，请买手们，都做好简单的脚本，包括要直播的主题、亮点、每一段的主要内容、直播时候的活动方式、下次直播预告等等，这样能确保一场直播的质量和完整度。

2、淘宝直播的内容和成交是息息相关的，务必做好提前铺垫和节奏控制

所有扫货的环节与铺垫的内容穿插得恰到好处，主播在逛到一个铺位或者门店时，群情激奋的效果更促进了整体的氛围感，带动购买与粉丝沉淀

3、出色的成交与长期注重粉丝培育有关

表现出色的买手都非常注重直播间粉丝体验，所有问题都回答，通过每天活跃积累了一票死忠粉，常常都来看。建议买手们平时也要经常直播，并且注意积累粉丝，珍惜每一次和粉丝互动的机会，并且在直播前，做好粉丝的宣传，多多培养铁粉。

4、玩法的熟悉和多多学习

在活动之前，买手要经常性的去尝试直播，并且每次直播完都多多的总结玩法和效果。买手逐渐熟悉了直播的玩法，例如“点赞突破150万就秒杀某热门单品”等得心应手，对于整体直播间互动非常有效。平时也可以多多去看别的买手的直播，多多在自己的直播中练习效果好的玩法。

直播只要运用得当会比传统的淘宝店铺更有收益，直播这样的模式会被更多人所接受甚至喜爱，因为直播更具有直观性，时效性，对于那些喜欢追求真实的客户来说你有能力开直播就说明你的产品是信得过的，他们看中的是直播的真实性。

直播为更多需要的人提供的机会，对于卖家来说他们多了一条销售渠道，一个流量很大的销售渠道!挽救了很多中小淘宝店。对于主播来说也多了一个展示自己的机会!未来一定是直播购物的时代!

全球购直播赚不赚钱，只有做了的人才有资格说，同时我们还要结合直播的前景来分析，全球购目前已覆盖近100多个国家，发展趋势是很乐观的。因此我觉得我们不用太担心它是否赚钱的问题，我们只要用心做就好。