淘宝直播代购怎么做好直播|尚好买手招募

产品名称	淘宝直播代购怎么做好直播|尚好买手招募
公司名称	杭州尚好网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层101室（注册地址）
联系电话	15558098229

产品详情

淘宝直播代购怎么做好直播|尚好买手招募，http://www.galigeigei.net/

1、说白了，直播走得还是内容营销的路子，强制营销行不通了，那就加上直播这样比较新鲜、 好玩儿的方式做营销好了。关键点就是靠内容(生活方式推荐、人格魅力吸引、社群价值捆绑、荷尔蒙引诱)引爆传播、刺激消费。但有两个问题:第一，直播对冲 动性消费效果明显，其他嘛，见仁见智了。第二，直播对内容生产能力的要求很高，大部分商家很显然并不具备优质内容生产能力，想分分钟生产爆款直播太考验想象力。

2、不要想着靠直播吸引所有人，有句话叫萝卜白菜各有所爱，如果你是“ 白菜 ”就不要去讨好萝卜了。你要明白，你做直播的第一目的是讨好有消费能力的老粉丝，提高复购率；第二是吸引新粉，吸粉。

3、直播内容的设计要有两个锚点:第一，直播的个人特色，少点套路，多点真诚。真诚的内容可能不好成爆款，但也不容易成流星。看看现在天天玩儿快闪(一会儿过 气一个)的网红就知道了。你做直播的目的是卖货不是做明星，别搞错了。第二，产品的独特优势。卖什么就播什么。千万别跑题。你是卖家居了，结果主播对家居 一无所知，你是卖老干妈的，结果天天跳舞，就算直播很火，流量很大，那又怎样?现在能成交还是以后能成交?被虚胖的流量坑得还不够吗?流量不重要，成交才 重要。