

如何开通支付宝的刷脸支付功能

| | |
|------|--------------------------------------|
| 产品名称 | 如何开通支付宝的刷脸支付功能 |
| 公司名称 | 杭州黑斑马信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址） |
| 联系电话 | 13386531520 |

产品详情

当移动支付发展进入新的时代，好的刷脸支付公司始终坚持技术价值与社会价值并重，为每一位客户提供专业的刷脸支付代理解决方案，为每一位创业者的梦想贡献绵薄之力。

后笔者要给大家推荐一家刷脸支付服务商品品牌“未来屏”。

有句话是这样的，只要你有需要，我刚好有，我们就能达成合作。市场的变化千千万万，唯有找准商户的需求，才能在市场立足。崔总看中刷脸支付的趋势，也了解商家在传统收银上面各种困惑，为了帮助商家解决各种困难，以“为解决商家痛点”为使命，以“提高商家收银效率”为愿景，为“打造商家的数字经营”而奋斗，踏上移动支付引路人的道路。

选择品牌，选择成功

公司创办人崔总原是经营传统旅游行业的，深耕行业多年，略有成绩，但随着互联网数字经济不断地渗透和赋能到各行各业，创办人发现传统生意苦于数字化水平较低，经营成本不透明，不可控，导致商家经营效率低下的问题，所以寻找能够提供相关数字化方案的科技公司，准备投身到数字化方案提供商的行业中。刷脸支付市场愈加火爆，这是一个机会。崔总在全国市场上苦苦寻找，考察过很多公司，后发现未来屏是专业、可靠的“老牌”又富有强劲增长实力的科技公司，觉得很靠谱，于2018年11月06日立马与未来屏达成合作。

初下市场的常见问题

1、市面竞品费率竞争问题

崔总是一个非常有智慧的人，市场拓展过程中方法很重要，崔总及其团队面对市场上低费率竞争的问题，并未选择去用低费率做市场，而是选择在针对同质化竞争的过程中，通过未来屏数字化经营会员体系的拉新功能将到店客户变成商家的专属会员及流量，通过会员的激活送、充值送、折扣券等会员能力，提升消费者的复购，通过这样的方式帮助了一个又一个商家。因为崔总深知商户的需要是如何给商户带来更多的客流增强门店的流水，并不是为了省这些相应的手续费用，通过移动支付帮助商户更好的去做店铺营销，给商家提供会员营销功能。就这样的占领了当地的市场。

2、觉得刷脸支付的成本高

崔总在推广刷脸支付设备的过程中也会遇到同样的问题，比如：刷脸支付设备的费用成本偏高的问题，崔总及团队向商家介绍了刷脸支付有两大巨头企业在推动，在市场上有大量的免费广告帮他们在宣传，以及刷脸支付有时候会推出各种补贴的活动，反而能更好的助力商家线下交易流量的提升。同时刷脸支付更是大势所趋，更加的方便和安全，不带手机一样支付，能给消费者带去更好的体验以及助力商家提升门店经营效率。