

# 共享电动自行车加盟

产品名称	共享电动自行车加盟
公司名称	宁波开溜信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省宁波市鄞州区潘火街道启明路818号18幢128号301室（注册地址）
联系电话	15728050459

## 产品详情

共享电动自行车加盟，共享电单车代理招商【150-5749-7257】喵走出行/开溜出行/小溜出行共享电动车代理/共享单车加盟招商！共享电动车系统主要是由共享出行APP或者小程序+运营管理后台+智能硬件（GPS定位等功能）+电动车组成，因此做共享电动车必须具备以上条件，方可进行投放运营。

由于共享电单车的形势变好，许多正在筹备共享电单车平台的运营商开始着急了，想快速进入共享领域，已确保早日抢占先机在此领域分得一杯羹。而对于共享电单车运营商来说，想要快速上线共享平台，就必须选对共享电单车方案商，如若选错了共享电单车方案商，不但耽误时间，而且白花冤枉钱，甚至关乎运营企业“生死存亡”，因此共享电动车运营商在选择电动车方案商时，一定要擦亮眼睛，切莫因小失大。

对于公众出行，第一选择肯定是私家车；第二选择是骑共享单车；第三选择是地铁和公交，尽量在人流少时乘坐。即私家车>共享单车>公交地铁。

当然，步行也相对安全，但是一般仅限于1~2公里距离，而针对3-10公里中短途出行需求的话，还是选择交通工具共享电单车更为合适。共享电单车具备独立出行，空气流通的优点，可以有效降低病毒传染概率，减少感染机会，是中短途理想的交通出行和生活物资采购工具，骑车去超市、骑车去才买菜、骑车去上班……且与共享单车相比，共享电单车更省时省力；和网约车相比，共享电单车可以让出行更灵活。

大家可以在骑共享电单车的时候采取对应的安全措施来做好自身的防护，相当于为安全防护又增加了一重保险。即除了必须戴好口罩之外，还可以自备一次性的手套和消毒的湿纸巾或者酒精喷雾，骑之前把手套戴好，用湿纸巾擦拭一下共享电单车的座椅和把手，到达后把车停好，然后再用湿纸巾清洁干净手。

五、共享电单车代理招商【150-5749-7257】喵走出行/开溜出行/小溜出行共享电动车代理/共享单车加盟招商！随着现阶段情况，很多人可能会在相当的一段时间内，继续选择共享电单车出行，因为一旦人们

的习惯养成，就很难去改变了，未来很长一段时间内，共享电动车都将会成为大家必不可少的安全出行工具。共享电动车市场预计将会迎来新的高峰。现在对于各大共享电单车品牌运营商来说，是一个增加布局，扩大规模的好时机。

现在共享电单车行业已经逐渐标准化了，目前共享电单车入局正合适。而很多想做共享电单车的企业，花精力和时间到处跑，找寻适合自己场景投放的电单车，但因为不了解电单车行业、也没有行业资源、还没有做过电单车的运维，白白花了许多人力物力时间精力财力，最后没有选到适合自己的电单车。造成投放下来的车辆质量有问题、车的选型也不符合投放场景。

### 共享电单车投放要考虑具体的使用场景

**校园场景和景区场景：**使用人群素质较高，车辆损坏风险较低，车辆维护频率较低，用户更在意车的颜值和体验，建议选择小包车款；

**县城场景：**使用人群素质参差不齐，车辆损坏风险较高，车辆维护频率较高，车辆性价比更重要，建议选择踏板车；

**竞争激烈场景：**当用户有的选的时候，车辆舒适度和颜值放在第一位，毕竟抢用户流量重要，建议选择小包车；

几年前两轮市场里风口的共享单车，已随着阿里、美团、滴滴等的分别整合而落下帷幕，在单车之外，电单车则成为两轮出行领域的另一块“潜在肥肉”。此前，哈啰出行负责人在接受媒体采访时表示，目前哈罗助力车已经回本盈利，在没有新投车辆的情况下，助力车是整个公司相对赚钱的部门。

“共享电单车因为需要定点停放，所以它的运营成本比共享单车要低很多，不需要有太多的电镀成本。”上述业内人士称，共享电动车的客单价在4块钱左右，每辆电单车每天骑行次数在6次左右，扣除电瓶的调度成本（一天5元左右）、充电成本后，这仍然是一个盈利可观的项目。根据哈喽共享电单车出行提供的数据来看，全国两轮电动车日均骑行需求已超过7亿次，需求与体量是自行车市场的3倍多。