

银行的支付费率低，怎样和银行竞争

产品名称	银行的支付费率低，怎样和银行竞争
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微信号:v935861714 手机号码:15705984209 联系人:张经理
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

现在有很多商业银行也接入了微信支付和支付宝的接口，在推广移动支付，他们的合作方式一般分为两种：服务商和渠道商；

服务商：银行提供开发好的接口给服务商，服务商自行开发系统；这样服务商就可以把支付方式多样化，常见的有两种：多合一二维码和 APP 收款；（我们是服务商）

渠道商：银行提供已经开发好的简易系统，支付方式比较单一，就是一个二维码，渠道商只需要跟银行签定合同后，成为银行的业务公司，帮银行推广二维码；

银行类服务商优劣势：（针对的商户群体为小商户）

- a、费率可以不用按照微信支付和支付宝规定的，调动比较灵活；但也不会特别的低，基本都在 0.38%-0.6%之间，但是如果不用微信支付和支付宝的标准费率，得到的返佣也会相对变少；
- b、审核是由银行审的，比微信审核速度来说相对较快；
- c、银行所需要商家提供的资料相对微信支付和支付宝，比较少，基本只需要营业执照即可，有的银行甚至只需要一张身份证（当然这是违规操作，后续查到，银行也会改的）
- d、劣势：支付方式单一，体验感比较差，没有支付即关注，中大商户比较不喜欢；

直连服务商的优劣势：（针对的商户群体为中大商户）

- a、费率必须按照微信支付和支付宝规定的费率，如果大商户需要调动费率，必须向微信支付和支付宝申请；

- b、审核是由官方审核的，相比较银行较慢；
- c、必须按照微信支付和支付宝的要求提交资料，有些资料不齐全的不可以签约；
- d、数据沉淀：做自己的支付品牌，投资公司更青睐；
- e、支付方式多样化：相比较银行服务商，支付体验感可以做得更好；
- f、粉丝营销：可以帮商户配置支付即关注，帮商户增加粉丝，后续做粉丝运营；

PS：银行的两类服务商政策，请参考当地银行；银行一般会要求你有一定的商户数量才会考虑与你合作；

我们云趣付提供多条优惠灵活的支付通道可以让商户选择，根据商户情况进行选择适配的通道，不仅有全行业0费率更有秒到可对接，感兴趣可咨询：15705984209 电微同号。如果想要资源变现可联系。