

# 新乐门窗企业如何优质经销商

产品名称	新乐门窗企业如何优质经销商
公司名称	佛山市南海新为门窗厂
价格	100.00/套
规格参数	品牌:新乐门窗 型号:xl-001 产地:佛山
公司地址	佛山市南海区大沥太平北海村北海工业区自编20号(住所)
联系电话	13825539830

## 产品详情

### 新乐门窗\_企业如何优质经销商

“俗话说，一年之计在于春，本来开春是经销商加盟的旺季，但是来咨询、加盟的经销商并没有几个。”“现在竞争太大了！招商难啊，各种扶持政策都抛出去了，还是吸引不到经销商来。”“意向经销商有是有，但是质量一般，这种恐怕也做不长久。”……

近日，记者在走访建材市场调查门窗企业招商情况时，不少企业表示开春虽是经销商“活跃”之时，但仍“招商难”，企业也甚是无奈。

但在一篇哀嚎声中，新乐门窗却有不同的声音：“有些意向经销商去年年底就在了解、考察我们企业了，今年年初一开工，他们就确定合作了。接下来还有数十个意向经销商在洽谈中，都是一些信誉高，有一定实力的，总体情况还是比较乐观的。”

对此，不少同行表示羡慕，同时也好奇新乐门窗是如何“搞定”优质经销商的。对着这个疑问，记者走进了新乐门窗。

### 策略性、规划性招商，制定准入标准招精商

对于门窗企业来说，只有经过鉴别甄选的经销商更有可能与企业保持长期的战略合作关系。新乐门窗蔡总提醒，企业招商时需要有明确的目的，要有针对性的招商策略，如此才能获得优质经销商。

为此，新乐门窗组建专业招商团队，深入市场调查，摸清当地经济状况、产品的消费潜力，以及品牌在当地的接受程度等问题，再根据具体情况建立明晰的区域招商策略，科学指导工作，确保招商工作顺利进行的。

留大商，养大商，保持稳定的战略合作关系

“完成既定招商指标并不意味着企业就可以高枕无忧，后续的养商，和经销商建立长期、稳定的战略合作关系更是重头戏。”