

为什么做跨国外贸电商要选择亚马逊平台 洛菲纳ERP智慧系统培训

产品名称	为什么做跨国外贸电商要选择亚马逊平台 洛菲纳ERP智慧系统培训
公司名称	深圳市前海洛菲纳技术咨询有限公司
价格	1.00/平米
规格参数	品牌:洛菲娜
公司地址	深圳市宝安区西乡街道银田工业区宗泰文创产业园二期3A栋409室
联系电话	18926752640

产品详情

目前，亚马逊在欧美市场占有主导地位，因此亚马逊平台具有非常明显的优势。大多数消费者是发达国家的中产阶级和高质量的消费者，他们不太在乎价格。

随着互联网的快速发展，传统的互联网电子商务在我国已经成为一个相对于其他行业来说较为成熟的局面，整个市场可以用饱和状态来形容了。现在国内很多电子商务基本上都不赚钱了，这已经成为一种28定律，只有20%的人赚钱，80%的人不赚钱。很多人也开始灰心，想要找更好的平台希望得到帮助，而最好的平台当然要数知名度最高且对卖家友好的亚马逊。

亚马逊

亚马逊现目前是美国最大的线上电子商务公司，它是全球商品种类最多最大的一款在线跨境电子商务零售平台。目前，亚马逊在欧美市场占有主导地位，因此亚马逊平台具有非常明显的优势。大多数消费者是发达国家的中产阶级和高质量的消费者，他们不太在乎价格。因此，客户单价高，利润率有保障，流量大。此外，自给自足的物流FBA系统也为卖方的运营带来了很大的帮助。由此可见，亚马逊是目前最成熟的跨境电子商务平台，这也非常符合发达国家消费者的需求。系统完善，适合资金雄厚的卖家入驻。

需要关注的是，亚马逊对卖家的要求相当高，例如产品质量好坏和品牌等方面。最好有更好的供应商合作资源。

亚马逊优势：

1、发起亚马逊的人，比其他平台更早，他们拥有许多客户群和流量，光是月流量就可以达到8000万，优

质服务一直是他们的一大优势；

2、它拥有强大的仓储和物流系统和服务，特别是在北美、欧洲和日本。卖方只需负责销售产品。亚马逊为日后的包装、物流、退换货提供统一的标准服务模式。会产生一些服务费，包括仓储费、配送费和其他服务费。你也可以选择自己配送；

3、站点联动，例如亚马逊欧洲站点只需要在一个国家有一个帐户就可以销售到整个欧洲市场；

4、提供中文注册界面。（来源：连连跨境）

洛菲纳集团，联系人：蓝经理 18926752640 微信：lfn01

招代理以及服务商，竭诚为广大亚马逊站群铺货卖家服务。

老牌公司，行业领导者，更值得信赖！！！！

解决大量注册店铺问题。大量铺货问题，大量翻译，大量P图问题，大量发货问题，采购问题！

提供亚马逊全球卖家账户申请及KYC审核、自主研发ERP店群系统终身使用权、完善的物流体系、全流程开店扶持指导、铺货运营技术培训、精细化运营技术培训、技术团队售后指导、店群运营建设、财务体系搭建、推广渠道搭建等。

跨境电商一站式服务平台-洛菲纳Lonfenner

洛菲纳集团基于大数据分析技术，自主研发的跨境电商供应链整合模式，通过亚马逊等电商平台销售产品，可以通过大数据技术，在淘宝，京东，天猫，速卖通，阿里巴巴，等平台的网店随意抓取众多适合亚马逊平台销售的货品销售到国外。

洛菲纳集团一站式跨境电商培训服务公司，招代理以及服务商，竭诚为广大亚马逊等跨境平台卖家服务。

总部坐标深圳，老牌公司，跨境行业领导者，更值得赖！！！！

解决大量注册店铺问题。大量铺货问题，批量翻译，大量P图问题，批量发货问题，采购问题,全套的跨境电商解决方案，利用自研发系统软件，解决人力，时间等各项成本！

联系人：蓝经理 18926752640

联系微信：luofn01

总部地址:广东省深圳市西乡银田宗泰文创产业园3A栋406

ERP软件解决人力和时间等各项成本

做跨境电商，亚马逊无货源的店铺运营，为了节约时间和人力、财力，物力，通常会有很多的卖家或者新手会选择ERP这个系统上进行操作，但是不知道的是肯定会有很多问ERP是什么？简单来说的话就是方便你管理亚马逊店铺、方便采集铺货，并且帮助卖家实现产品的管理以及订单分类管理，采集翻译和物流订单等等，可以帮助咱们卖家更容易的管理店铺。

洛菲纳集团运用独特的运营模式，从众多跨境平台公司中脱颖而出。今年年初成立专业国际货代公司服务于全国的加盟商。当加盟商产生订单后，系统提示备货，卖家将采购的商品邮寄地址填写洛菲纳一号仓库，仓管人员收到货物后进行验货确保无误，再按照FBA发货标准进行二次打包，通过空+派形式送到消费者手上，加盟商只需要采购订单工作量即为结束，后续物流问题全由总部解决，真正托管服务。

在这个互联网快速发展的时代，不知道你听过《亚马逊无货源没》以及亚马逊无货源店铺专用的ERP系统又了解多少呢？，不知道没关系，可以看文章开头。我今天要讲亚马逊的无货源模式在操作方面其实没有多大的难度，成本投入也不多，就是注册店铺需要一段时间，上传商品需要一定的时间积累产品，如果就是手动处理产品，估计你就是累死在电脑旁边，你店铺的产品才会有订单产生，有了订单之后店铺才能有利润店铺才能一直活下去。所以亚马逊ERP系统的研发可以有效的提高采集上货效率。了解过跨境电商亚马逊无货源的，都对亚马逊ERP系统不陌生吧，但很少有人真正了解它是做什么的，问什么做亚马逊就一定要用ERP系统？小编就给大家分享一下关于ERP系统的知识点；仅供参考，什么是ERP系统？说白了它就是一个管理系统，我们知道亚马逊做的是进出口的贸易，主要的站点是北美地区和欧洲五国（英国、德国、法国、意大利、西班牙），这些国家主要以英语交流的，但并不是每个亚马逊卖家都会英语，那这时该怎么办呢？ERP系统主要功能：有产品采集、产品管理、分类管理、订单管理、物流管理、报表管理以及一键翻译上传亚马逊店铺的功能，帮助亚马逊卖家更好的运营自己的店铺

亚马逊ERP系统功能包含哪些？洛菲纳亚马逊erp功能简介：产品采集、产品管理、产品导出、分类管理、upc管理、一键刊登、日志管理、订单管理、订单同步、订单审核、订单滞留、订单匹配、批量删除、详细体验可以前边字母ywkj后边数字518 快速添加、产品复制、一键翻译、等待发货、虚拟发货、确认发货、物流查询、数据统计、财务利润核算、物流商管理、物流api接入、客户收发邮件、邮件过滤、多邮箱管理、开设子公司、多角色管理、权限管理、店铺授权等30多项功能，还有物流中转仓对接。亚马逊ERP系统工具除了能够提升上传商品的速度外，最重要的是能同步订单信息、物流信息，让你对你的产品有个明确的产品的的位置和状态有个很好的掌握，还有就是外语方面，担心自己不会外语不能进行翻译，而这一点ERP针对销售的国家进行对应的外语翻译，而ERP管理工具能进行一键翻译，导出亚马逊后台的表格上传，而语言这个障碍就消失了，所以，如果是你会不会觉得

亚马逊ERP是一个好用的系统能帮助省很多事。亚马逊ERP管理系统说到底就是一个管理店铺的系统，并不能决定你的店铺的销量，想要提高店铺的销量还是需要有一套自己的运营方法和技巧，它只是起到一个辅助的作用，节省人力成本，节省时间，帮你在线翻译，管理物流订单等，这些人工可能没有办法去操作！所以，小编在这里提醒大家ERP系统只是一个辅助店铺运营的工具。