

男装加盟店怎么选品牌？

产品名称	男装加盟店怎么选品牌？
公司名称	北京壹仓优品科技发展有限公司
价格	69800.00/间精品店
规格参数	品牌:壹仓优品 店铺类型:精品店 招商范围:全国
公司地址	北京市朝阳区清河营东路2号院3号楼10层1023（注册地址）
联系电话	400-0373-123 13383734256

产品详情

疫情后时代，许多人想要自主创业，并且越来越堵的人开始关注服装行业。作为服装行业中现在备受关注的男装加盟店项目，现在咨询和留意的人数非常多。其中投资者最关心的问题主要集中在怎么选择品牌，那么开男装品牌店怎么选择品牌呢？从以下这几个方面考虑

1.消费目标定位

开男装加盟店，我们需要先确认消费群体的定位，思考服装是卖给哪些人，年龄段是多少，青年还是中年。并且在有想法后要去实地进行调查。以确保自己准备开店的周边有足够的消费群体基础。只有确定明确的目标，才可以有效的进行下一步工作。

2.服装类型选择

选择好了消费群体，基本就确定了服装的类型，比如十几岁的适合青少年的，以休闲运动时尚为主，20-35就是中青年，就可以考虑商务休闲运动等。相比传统的单一专卖店形式，就不适合乡镇市场了。乡镇市场周边人员比较杂，年龄段划分不清楚，可以选博而广的路线，都涵盖在内。让所有进店的消费人员都能从中选取自己所需的服装。让每个来购物的人都能满载而归。

3.当地的消费能力

消费水平决定了你选择品牌的档次高低，毕竟在乡镇开个高档的服装品牌，服装质量样式再好，消费者消费不起，同样没有业绩。所以选择合适的地方，合适的品牌合适的消费能力，全部都处在同一水平，

才能让以后的经营更加轻松。

今天就以三四线城市和乡镇市场来做实际分析，三四线城市和乡镇市场人员流动不大，基本稳定，年龄段以20-55岁涵盖。消费水平现在基本中档次都可以消费的起，并且没有压力。这时就可以选择壹仓优品男装加盟。

壹仓优品男装品牌店就非常合适三四线城市和乡镇市场，消费群体定位为20-55岁男士，服装类型以休闲、运动、商务休闲等等。合作国内数百品牌厂商，直接以非常低的价格面对消费者，去除中间环节。亲民的价格和高质量的服装可以轻松获得消费者的喜爱。

并且在投资方面，壹仓优品品牌男装店无需加盟费，并且免费铺货，无需再掏铺货费用，在投资的压力上降低了创业人员的资金压力，是现在非常适合的项目。想要开男装品牌店又不知道怎么选品牌的朋友可以拨打400热线咨询。

我们的地址：朝阳区望京东园13号楼电话：400-0373-123联系手机：13383734234期待您的咨询