

# 蓝一电商 新手开网店须知的推广策略

产品名称	蓝一电商 新手开网店须知的推广策略
公司名称	湖南蓝一电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区万芙路与迎新路交汇处汇景豪庭A座1703房
联系电话	18975608842

## 产品详情

做淘宝店铺不懂推广运营怎么可能把店铺做好呢？就算我们的产品再好，别人看都看不到，何来的流量？

蓝一电商在这里列举几个淘宝推广的大致方向，希望能帮到新手卖家。想知道更多的开店技巧可关注“湖南蓝一电商”公众号。

### 一、巧用关键词

当我们要买一件商品是，我们会在搜索框里直接输入想要的商品的关键词，这是属于“站内搜索”，而且不同的买家搜索同一件商品，但不一定用同一种关键词，那卖家的商品怎么样才能更多的出现在买家的搜索页面呢？如果商品名称里包含了更多买家有可能搜索的关键词，那是不是商品就会获得更多的展示机会呢？这就是巧用关键词的魅力之处。

应该如何更好的设置关键词呢？

关键词可以用品牌、型号、关键字、促销方式、商品特性、形容词、属性等等。这些关键词用随机排列的方式可以发展出多种组合，只需注意要包含关键字。

### 二、巧用社区论坛

社区论坛是众多买家和卖家聚集的地方，无论是哪方，都是会有购物需要的。因此社区就成了我们宣传推广的好地方，这里的社区论坛包括但不限于：淘宝社区论坛、支付宝社区论坛。

在论坛里多发好帖和引来热点讨论的帖子，获得高的关注率有助于打响店铺的知名度，店铺人气的提高自然会带来不少浏览量，因此，销量也会有所提高。

### 三、巧用商品促销活动

平常人的消费之道是想以超低的价格，买到超值的商品。因此价格对线上商品的需求影响非常大。这也是商家为什么要做用促销来吸引消费者的原因。

实现商品促销有两种途径：我们先从自己店铺说起，可以利用节日，有人说，“现在所有的节日都被购物节取代了”想一想还是很有道理，现在大部分的节日都和购物有了联系。如：端午、情人节、七夕、圣诞节、新年，包括双十一这些造的节等等。我们完全可以利用节日来搞商品促销活动。有了一定的价格优势，必定会大大提高店铺的访问量，大大提高销售率。

### 四、以诚为本

不管做什么生意，都需以诚信为本。这话大家都耳熟能详了，在网上购物诚信更加重要。随着淘宝的每一次规则变动，相信很多淘宝店主都看到了淘宝越来越重视买家的体验。如果产品的质量差、服务不周、发布不实的信息都会导致店铺的客户流失。所以，只要我们是用正确的营销方式来经营自己的店铺，买家会越来越多。

如果你不会开店、不会运营、不懂推广、没有货源、这些都不是问题，蓝一电商都可以帮助你解决。我们可以教会你一整套的技术；可以给你最低的拿货价；可以给你商城拿货高额返点；甚至可以利用公司资源帮你把店铺运营上钻，并为你提供创业指导，但是如果你自己后期不用正确的方式经营，谁都帮不了你。想知道更多的蓝一电商的精彩干货，就关注“湖南蓝一电商”的公众号吧！