

# 净水V8面膜代理商模式开发 V8分销商城系统专业搭建

产品名称	净水V8面膜代理商模式开发 V8分销商城系统专业搭建
公司名称	微都科技
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中38号加悦大厦1103-1109室
联系电话	13005668659

## 产品详情

传统分销渠道管理有哪些痛点?

- 1.渠道商难以管控，物流渠道运输过程中有很多的中间环节，长度大又难以管理，渠道商之间就容易发生窜货乱价的行为，导致的利润被剥夺。
- 2.产品的结算周期难以管控，产品的出库入库信息反馈不及时，导致冗余浪费成本高，产品生产进度难以把控。
- 3.各级渠道商之间的信息流转不及时，沟通成本大。对起账来流程也很麻烦，导致工作效率低下。各级渠道商之间等级混乱，分工不明确，难以对渠道商做进一步的开发。
- 4.分销商的数据难以监管，数据反馈集跟踪不及时，无法与其他的数据集成并统一管理，导致产品的库存、物流周转不畅，运营成本搞。

分销渠道管理系统的功能

- 1.渠道管理，系统支持多级渠道管理，各级渠道商之间可以进行对账和赋能，帮助商家实现分销渠道的全面管控和规范化的管理，防止渠道商之间越级拿货。低价卖货等窜货乱价的行为。
- 2.在线下单，分销渠道管理系统能够为商家搭建b2b在线商城，支持多端渠道下单，每一笔的订单状态都可查询，实时订单消息提醒，订单的处理流程透明可追溯。
- 3.分销推广，每个分销商都有自己的推广链接，分享到朋友圈中发展自己的下线，有偿推荐的熟人网络模式，树立品牌营销，快速提升品牌知名度，积累千万粉丝。
- 4.价格设置，商家可以在分销渠道管理系统中灵活设置产品的价格，对产品的优惠促销活动进行全生命周期的管理，有利帮助商家几种管理产品的营销数据，实现产品信息的同步共享。

5.实时数据分析，系统能够为商家提供多维度的销售统计数据，将触角延伸到营销末端，为产品的营销计划提供实时的数据支撑，以便商家掌控终端数据。