

红包墙为店铺做了很好的宣传

产品名称	红包墙为店铺做了很好的宣传
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

通过消费后可以扫码抽奖的方式来刺激消费者，能够提高消费者的购买热情，从而提升牛首领开业典礼的现场氛围。

活动目标：牛首领新店开业需要宣传、推广，提升曝光率，吸引消费人群，打造火爆氛围。

牛首领6月19日试营业，6月21日正式营业开始红包墙活动

活动内容：活动期间，准备一面红包墙，进行红包墙扫码，优惠大酬宾，现金红包大派送活动，顾客进店扫码分享活动信息到朋友圈即可随机抽取微x信红包，高可领取288元。

活动效果：开业期间现场火爆，红包墙活动二维码很快一扫而光，为店铺做了很好的宣传。

从以上活动效果截图可看出，在红包墙活动期间，就带动商家广告1868次阅读，朋友圈分享人数达到612次，服务商新增粉丝***人。

牛首领用红包墙活动吸引人气，顾客扫码分享活动详情（广告）到朋友圈，吸引圈内好友参加，形***山人海的现场，不仅增加了自己品牌在朋友圈的曝光量，也为店铺增加了客源，活动期间，基本上天天爆满，座无虚席！

这一场持续几天的红包墙开业庆典活动从商家的品牌曝光，到活动规模，再到现场活动的氛围，大家参与的积极性，以及终效果的真实展现，都大获客户赞赏。

相信看到此处，已经不难看出红包墙的优势所在了，简单来说，红包墙具有自主传播和打造现场火爆氛围的其他活动不可比拟的活动优势。

自主传播

消费者扫描二维码进入活动页面，领取微x信红包后，顾客将活动信息分享至朋友圈，这时候，每一位顾客都成为牛首领的传播者，将牛首领的活动信息在自己的圈子中散发出去，相识的人之间信任度更高，在一定程度上为牛首领做了免费的店铺宣传，同时也带来了流量，提高了销售业绩。

02

打造现场火爆氛围

开业、店庆、促销等活动普遍的营销思路是打折、让利、抽奖，这样的营销方式以及无法让消费者产生兴趣，从而积极参与。

红包墙无论是在视觉方面还是参与感方面都是比较新颖的、有趣的、不仅能够带动现场火爆氛围，而且对品牌推广也起到了积极的作用，可以说是灵活多变。红包墙，已渐渐成为商家门店做宣传的营销新方式！