

# 机器人用抛光机 宝亿科技厂家 抛光机

产品名称	机器人用抛光机 宝亿科技厂家 抛光机
公司名称	东莞市宝亿自动化科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	东莞市虎门镇九门寨社区三门口路27号
联系电话	13650005386

## 产品详情

在一些传统制造行业，抛光打磨是最基础的一道工序，但是其成本占到总成本的30%。目前社会劳动力成本越来越高，这种不需要文化要求的岗位，其薪酬相对过去越来越高，有的甚至月薪超过1万元。以卫浴行业为例，同样的岗位，如果使用抛光打磨机器人，三年可回收成本，而且产品品质更好，抛光打磨颜色更均匀。因此，随着人口红利的消失、产品成本降低和产品质量提高等因素的要求，打磨抛光机器人的市场前景一片光明

“机器人+”的基础：开始涉足该块应用开发时，已经有一定机器人应用的经验积累基础，并非从零开始。

B) 有着特定抛光打磨的试验场：有抛光打磨实际场景的应用操练，并非马上推向市场。经过样机试验的论证之后，抛光机，往市场端推出的是相对成熟的产品。这是印象，不拿订单客户做试验，良好的口碑建立从点滴做起，十分不易，而一个客户的问题就会瞬间引起臭名昭著。

市场意识和行动策略非常重要。

C) 抵得住诱惑，耐得住寂寞的专注力：有着专注，这些企业在做该块领域的应用时，前两年主要是投入为主，机器人镜面抛光机，聚焦在该方面的应用研究上。顶着巨大的业绩压力，所以新入者要考虑自己能否有实力和耐力，专注于应用开发，坚持下来。做足做专这方面的功课。

D) 立足问题解决的实际：小编发现这些企业的成功之重要因素之一是务实精神。他们并非为了做打磨而做打磨，而是根植实际要解决的问题需求，后续推广也是因着可以够得着的客户为切入点，做示范应用，口碑营销。什么是需求，机器人用抛光机，在小编看来，其实需求是一种关系。当市场的客户需求与我们企业之间有一定的连接关系时，这才是我们实在的需求。所以，做这方面，还得考虑，自己企业能否可以触及到这类需求的客户。所有的开发目的是要推向市场，使企业能够从中盈利。而有效的推广是精准对着客户的需求实际。

总而言之，机器人抛光打磨是一项系统工程，需要从技术、市场、管理等多个方面的能力、实力和资源基础来考虑进入市场的时机和角色。

各类数据表明，我国工业机器人的需求量以每年35%-45%的速度增长，具体销售量2013年为36560台，2014年为57096台，2015年为66000台，预计今年的安装量会突破70000台。其中，据不完全统计，打磨抛光机器人占比大概在15%左右，计10500台。

在打磨抛光机器人产品中，国外品牌大概占有70%的市场，计7350台，自动抛光机机器人，故国内打磨抛光机器人的市场占有率大致为3150台。如果埃夫特公司在3年内能占领10%的市场，则计年销售315台，每台打磨抛光机器人含配套设备以50万元计（针对不同产品打磨系统价格差距较大，以平均计算），公司仅打磨抛光机器人的销售额就能达到15750万元。如果毛利率达到30%，则打磨抛光机器人销售年毛利可达到4725万元。（仅供参考，部分数据来源于互联网）

机器人用抛光机-宝亿科技厂家(在线咨询)-抛光机由东莞市宝亿自动化科技有限公司提供。东莞市宝亿自动化科技有限公司（[www.dgbaoyikj.com](http://www.dgbaoyikj.com)）实力雄厚，信誉可靠，在广东东莞的机械及工业制品项目合作等行业积累了大批忠诚的客户。公司精益求精的工作态度和不断的完善创新理念将引领宝亿科技和您携手步入辉煌，共创美好未来！