

# 一言成金纯原浆酒定制如何销售白酒

产品名称	一言成金纯原浆酒定制如何销售白酒
公司名称	安徽古家百年酒业有限公司
价格	.00/箱
规格参数	白酒代加工:贴牌定制 白酒生产:厂家贴牌代加工 配制酒:露酒
公司地址	古井镇
联系电话	15656878910

## 产品详情

安徽古家百年酒业有限公司座落在中国的美酒之乡—亳州市古井镇，该公司成立于1993年，是从事白酒生产于销售的企业新建工程酿酒、包装一条龙的环境优美的现代化企业，产品深受广大消费者的赞誉!

古井镇是中国名酒产地之一，以盛产美酒而誉满神州，酒文化历史源远流长，古老的窖池传统“老五甑”酿造工艺流传延续至今，原浆系列、古家系列、订制酒，以色清透明、窖香幽雅、醇厚净爽、余味悠长、浓香，而深受消费者的喜爱，公司秉承“只为奉献原浆好酒”为原则，坚持做一个传统文化的白酒企业。

### 代理白酒销售方案

#### 10、全员团购。

企业内部员工来自四面八方，在各自的亲友、同乡、战友、同学等关系群中有不同的人脉资源，这是专业团购销售人员根本无法比拟的巨大的客户资源。而狠毒企业没有很好的利用内部员工的这一资源优势，忽略了全员团购的潜在回报。

#### 操作要领：

一是推出全员团购政策，以统一的价格体系、市场支持和奖励计划鼓励员工在工作之余展开全员销售，充分发动各自的人脉关系达成销售，获得本职工作应得薪酬之外的额外收入。

这里有一个管理心态的问题，即作为销售管理层，如何看待员工的收入，尤其是本职工作薪酬以外的收入。我们要明白的是，员工从公司得到的收入越高，只有一个解释，他作出的努力和贡献越大，公司的利益也越大。

二是客户备案制。由于员工的人脉客户有可能冲突，对于两个以上员工针对同意家客户的推广，在公司内部实施客户备案制。即先上报各自的客户资源，对于发现相同的由先报者备案，三个月内有效。超过三个月没有达成销售者可以由其他人员开发。