

刷脸支付代理商有必要成为ISV服务商吗？

产品名称	刷脸支付代理商有必要成为ISV服务商吗？
公司名称	潮州市威洋健康科技有限公司
价格	18659123552.00/个
规格参数	
公司地址	仓山区轩亚大厦二楼云趣付
联系电话	18659123552

产品详情

新趋势—刷脸支付！

1.项目可行性：分析刷脸支付这个行业的未来趋势以及个人盈利为导向的可行性。

总体而言刷脸支付行业应该是未来2年的趋势，支付宝和微信大肆布局市场，推广的力度不可谓不大，包括刷脸hong包、补贴设备、开放接口对接第三方服务商等。在支付的新赛道上，摆脱手机终端，一切重新开始。

2.市场环境18659123552

以我本地市场为例，推广难度事实上不小，原因：1.二维码市场成熟，费率偏低，不占空间；2.设备成本过高，商家不愿意前期付出；3.刷脸支付公司多，良莠不齐，后期容易形成恶性竞争；

虽然推广难度不小，但证明市场环境属于萌芽期，成长空间很大。刷脸支付带来的会员管理、以及后期广告营销的作用后期会起到不俗的效果。

3.方向选择：

组团队开发招商还是代理某公司进行市场推广。

个人创业一般只有2种方向：1.组建团队进行技术开发或者购买成熟的配套技术整合，然后进行招商推广。（这种一般需要有行业经验，绝大部分不适合）

2.代理某个公司，推广市场。（公司太多，良莠不齐，需要分辨优劣选个靠谱适合自己的最重要，投资风险自己把控）

4.自身因素：

资金、技术、经验、心态。

4.1.资金因素非常重要，如果按组建团队来做，个人估计至少50万起，包含：办公场地、人员成本、设备成本、技术成本等，搭建好团队还需要进行招商以及后期运营；如果按照代理方式做，1-30万不等，包含代理加盟费、设备铺设费（商家押金或免费铺设）、人员成本等，不仅要考虑前期投入成本，还需要考虑沉默成本，以及后期投入成本，再进行投入产出比分析。

4.2.技术和经验就不多做介绍，主要看个人决策如何进行市场招商以及推广了，有相关经验的肯定优势更加明显。

4.3.摆正心态，市场不确定性太多，走错方向、遇到困难都会让人误以为事不可为。做每件事情请一定要做好足够的心理准备，用强大的内心解决遇到的困难。放弃往往只需要1秒钟，坚持需要坚定的信心。

简单来说就是帮你搭建贴牌一套完整的移动扫码支付系统，而你不需要自己购买服务器、数据库、甚至是域名，让你拥有自己的支付通道，数据完全自己掌控并负责所有前期的准备，后期系统维护、数据维护、软件优化、系统升级等一系列服务，你无需自己招聘技术人员。SAAS系统在效果上与企业自建信息系统基本没有区别，但节省了大量资金，用户只需要自由自在地使用，不需要自己去升级软件、维护软件等操作，从而大幅度降低了企业信息化的门槛与风险。