

# 我是刷脸支付代理商那我还需要成为服务商吗？

产品名称	我是刷脸支付代理商那我还需要成为服务商吗？
公司名称	潮州市威洋健康科技有限公司
价格	18659123552.00/个
规格参数	
公司地址	仓山区轩亚大厦二楼云趣付
联系电话	18659123552

## 产品详情

代理商有代理商的好处，服务商有服务商的好处

代理商可以去铺市场，跟那些超市，便利店，生鲜店，甚至KTV，酒吧这种消费高的商户谈，把云趣付公司给你的费率切进去，市场上的费率都在0.2%~0.38%之间，甚至有的商户最高都有0.6%的结算费率，云趣付公司最低费率可达到0.15%，按照这么低的费率去切商户都是很好切的

假设一家商户平时结算费率在0.38%，我们用0.2%0.15%的费率切进去，不仅可以为商户省下很多费率成本，对我们本身的代理商未来的分润也是非常可观的，而且代理商也可以升级成为ISV服务商

ISV服务商不仅可以招代理商，也可以去帮想成为服务商的客户成为服务商，服务商的收益也是非常可观的，广告收益，系统收益，分润收益等等18659123552

刷脸支付给行业带来了什么？

2019年作为刷脸支付元年，一定会给支付市场带来不小的震动，我们从几方面谈谈理解：

### 1、传统收单机构（银行和第三方支付公司）

银行和第三方支付公司是传统支付的参与者，也是支付市场的梯队，掌握着市场上大部分商户，但是限于自身体量和技术情况，不可能完全接受支付宝的刷脸支付方案，沦为给支付宝打工。所以这一梯队会拥抱银联，使用银联的刷脸方案。市场反应会出现试点项目，实际情况是采用暂缓方案，一方面等待银联的方案成熟，另一方面也是看市场接受程度和风险情况。

### 2、ISV和代理商等

ISV和代里商都有自己的开发和聚合团队，将会成为市场的主要推动者，会根据支付宝的推广政策及时调整方向，积极推广代里，并且会投入人力研究如何聚合刷脸方案，不会是单一的刷脸，一定是刷脸和移

动支付的聚合产品，聚合后客户使用系统在ISV和代里商手中，拥有客户完整信息，拥有市场主动权。

### 3、互联网公司

互联网公司做刷脸支付比较容易，因为自身具有强大的开发团队在AI领域已经有深入的研究，关键是对支付逻辑的了解。所以对于互联网公司会自行开发刷脸支付产品，但对于互联网公司轻资产的理念，投入设备并不一定是必然选择，可能寻找传统收单机构联合推广，或者试水推广，主要可能以尝试为主。

刷脸支付系统OEM 贴牌搭建