

蓝一电商 新手开网店如何打造爆款？

产品名称	蓝一电商 新手开网店如何打造爆款？
公司名称	湖南蓝一电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区万芙路与迎新路交汇处汇景豪庭A座1703房
联系电话	18975608842

产品详情

每个运营过店铺的店家，都深知打造爆款是我们必须经历的一个过程，店铺不可以没有没有爆款，哪怕只是个小爆款。爆款的作用不仅可以给店铺带来非常可观的流量和销量，还可以提高店铺的权重。想了解更多网店运营的相关知识和干货，可关注“湖南蓝一电商”公众号。

既然如此重要，那我们应该怎么做才行呢？

一、选择合适的产品

在旺季来前就要把爆款做好，因为销量和好评这些也是产品热卖之前就要有的。所以一定要把我好时间，提前做好准备

我们可以观察、分析行业里的竞争对手，看排在靠前的商品。分析当季的流行款，然后再定价。大家应该都发现了，爆款大多都是靠有优势的价格来走量的，且质量都要有保证。不然一条差评都让你够呛。

二、美工

在首页、左侧栏能放上爆款图片的地方都要放上。包括主图、细节图、诱导文字、材质介绍、商品联想、包装售后、套餐以及企业文化等等。这要求我们提前规划好。

宝贝描述里，要用图文的形式来突显我们产品的功能、细节等等，要让买家知道为什么要买我们的产品？产品的优势在哪里？

三、推广、销售

在销售过程中要根据客户常见的问题来进行分析，可以适当借助工具了解用户的流失方向、竞争情况。维护好客户。

负面评价的会影响转化率以及排名。一定要我们所能去避免差评出现。

四、参加活动

参加淘金币、聚划算等活动最容易成就爆款的。另外一些周期性的活动，五一、国庆、双十一这些主题活动都可以利用好。

爆款既可以提高店铺的流量，又带动其他产品的销量提升了店铺的转化率。还可以让店铺更快的积累信誉和口碑，并有效提高店铺权重。当店铺权重起来后，宝贝的排名也会靠前，从而收获更多的曝光量。

虽然说做爆款说起来大致就这么几点，但是其实真正操作起来也不是一下子就能做起来的。更多的精彩内容 and 网店运营技巧，尽在“湖南蓝一电商”公众号哦！