

红包墙制造网络爆点

产品名称	红包墙制造网络爆点
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

全网铺排，制造网络爆点

随着弹幕墙的火爆亮相，紧跟着，网络上《成都地铁站惊现一堵会吐钱的墙，引万人围观》的文章开始大量传播，通过在搜狐、头条、腾讯、凤凰、搜房、每日经济新闻、成都商报房产发布及朋友圈等媒体矩阵形成霸屏之势，营造网络端口的爆点事件。

差异化视觉营销+行销风暴，完美收口

区别于以往大红大紫的传统广告风格，华润时光里采用极简画面，形成强烈的视觉差异，成为传统广告界的一股清流。在地铁通道、车厢以及灯箱等地方分别投放硬广，并且出口处安排了大量的行销人员，进行DM单截流，从而达到人群收口。

转折式营销，形成传播升级，实现量变到质变

在所有人都以为红包墙将持续爆破的时候，华润时光里却出人意料的在第二天撤下了红包墙。

紧接着第二篇文章：《对不起，红包墙走了，留下一段美时光》全网铺开，解释了红包墙撤下的原因，并迅速将项目价值点带出。

营销团队对此的解释是：时光里项目有非常多的亮点，团队希望通过更多更丰富的形式呈现。

红包墙事件发生的第1天，引发了上百万关注，已经实现客户关注的量变，在解决知晓问题后，营销的关键在于价值输出的落地，营销团队顺利把握百万关注热度，枪头一转说产品价值，眼球经济成功嫁接到客户对项目关注的质变。

据统计，华润时光里H5上线10天，点击率已突破10万；弹幕红包墙上线仅1天，现场参与人数过万，持续曝光量超千万；自推广起，销售中心到访量平均每日超100组。

突破传统桎梏，华润时光里用短短不到一周的时间，以弹幕红包墙为事件爆点，结合新媒体、线上硬广和线下渠道成功亮相。活动上线1天便在业内迅速传开，成为行业人士茶余饭后的谈资。

华润时光里红包弹幕墙的营销策略，始终以创新为营销理念，用更高效更实用的全新方式展开。虽然没有前路可借鉴，但华润时光里的创新步伐，走得大胆，却也同样走得成功。