

# 电销机器人可以与客户进行多轮对话

产品名称	电销机器人可以与客户进行多轮对话
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

真实的录音，可以与客户进行多轮对话，初步筛选潜在客户；让每个员工创造自己的价值，让每个企业创造自己的品牌。希望点个赞谢谢！智能电话机器人就是，能够批量群呼潜在客户群体，并模拟人工沟通，达到集筛选意向客户、锁定目标客户、客户分类等高效电销功能，能够大幅提升销售业绩！为我们企业不断开源节流，创造利润，大幅降低人工成本。1.自动拨打：一键批量导入，随心设定自动拨打参数2.智能沟通：交互，专业业务解答；主动引导销售过程，客户提问对答如流3.自动记录：通话录音、识别文本自动存取，客户业务关注点自动标出4.自动分类：机器学习，网络算法自动识别客户意向并准确分级

可直接根据客户意愿强弱区分跟进优先级，以便快速达成交易5.自动分析：准确识别客户性别、年龄、兴趣点、情绪，通话完毕自动生成分析报表6.电销辅助：电销精英跟进意向客户时，实时匹配客户问题的优质答案笔记，提升电销精英通话有效率和成交率?AI智能电销机器人能带来什么？助力企业提升电话营销/服务效率1.提升12倍时间利用率2.节约72%人力成本3.销售业绩提升208%以上4.边际收益提升480%以上5.客户满意度提升40%以上电销机器人就是AI+大数据结合的东西，可以大程度的辅助客服筛选意向客户。1通过途径，群呼潜在客户。自动主张“有感情有语调的动态”呼叫，大幅度提高人工无法抵达的电话呼出量。（2）模仿销售专家跟客户进行沟通并进行意向选择，或直接转接人工坐席销售。可以自主判别意向客户，时间系统记载，或许转入人工对接，后台自主录音，记载与客户的沟通进程，完毕沟通现场回访，AI自主学习功能，沟通话术不断自我完善，不放过任何一个意向客户。（3）三重营销于一体选择潜在意向客户，引导客户沟通，直接锁定目标客户。灵音AI智能电话机器人自带客户处理CRM系统，可以依据用户自主设置的意向客户条件，自动选择意向客户，生成意向客户报表，对接人员听取对话录音，提前拟定营销战略，完毕无缝对接。4传统电销人员多可以打200-300通电话，AI电销机器人平均一个端口每天可以打600-1000个电话工作效率大幅提升，获客效果十倍、百倍增加。一个灵音AI智能电销机器人胜似五个普通电销人员，机器人工作时间内，不歇息，不喝水，不间断的呼叫潜在客户，让潜在客户有需求时间听到您的动态，让您公司效果十倍、百倍增加。（5）让企业经营成本大幅下降。现代企业大的成本是人职薪酬，一个AI智能电销机器人的本钱仅是企业半个人一年的薪酬