

很多商户不想接受刷脸支付要怎么推广呢？代理刷脸支付如何解决落地

产品名称	很多商户不想接受刷脸支付要怎么推广呢？代理刷脸支付如何解决落地
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	支付系统:0
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

一切的创业项目，都应该量体裁衣，自己的启动资金怎么样，自己是否有团队或者商家资源去做。

启动资金较少的创业者，有伙伴和团队的，先从市场本身入手地推过程中甄选商家，不是说机器铺出去就完了，一定要切掉商家其他的收款渠道，所有的交易让商家从刷脸设备上，这点就需要谈判能力和维护能力了。

有了20家左右的稳定交易的商户（日流水5000），基本上就可以开始躺赚模式了，分润设备1600的补贴，很快就能回本。接下来不管是做招商还是做地推，都大有可为。

市面上的收银渠道多种多样，我该怎么去和商家谈判？

市面上无非就是官方收钱码、聚合码、收银盒子、扫码枪或者pos机，除了少数银行和其他通道等补贴的0费率之外，其他的收款方式都是有手续费的。

官方的收钱码除了有0.1%手续费（一般有部分减免的政策），还有不能收信用卡、花呗150以上0.6%等劣势，碰到商家用自己的收钱码，可以从这方面入手来谈。

第三方公司的聚合码，以前开拓市场的时候做过大量补贴，现在偃旗息鼓，基本上都是通用0.38%，餐饮行业0.2%的费率，有少数公司有针对小额收款的商户的补贴，无所谓，要么政策不可持续，要么这种商家根本就不是刷脸支付的目标商家，pass。

收银盒子和扫码枪，都是走的第三方支付通道，费率同聚合码。银行等0费率通道，云闪付、京东支付等，都是做一段时间的补贴，无法从c端去带动B端，刷脸支付客户有优惠，商家提升了店面形象，客户提升了体验感，可以多从这方面入手。

也可以跟商家算一笔账，5000日流水，一天也就10块多的手续费，多吸引两个客户进店，或者多两个因为刷脸支付而喜欢回购的客户，这个钱就回来了。有经营头脑的商家，很快就能理解。

还有更多想要了解这个项目的欢迎咨询：15705984209 电微同号