

# 外贸网站推广方法渠道，海外推广-云程网络技术有限公司

产品名称	外贸网站推广方法渠道，海外推广-云程网络技术有限公司
公司名称	石家庄云程网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	石家庄桥西区振头大厦5楼
联系电话	0311-80823945 17769042436

## 产品详情

做外贸的核心是产品 销售。网上到处是客户，就看你怎么把他找出来，或者让他来找你。现在已经过了那些开发信时代，已经从全网营销，到大数据营销，到社交媒体营销，知道一个外贸营销型网站已经显得不太够。下面是几个主流外贸推广方式，给大家介绍一下。

### 搜索引擎营销

谷歌占据着全球搜索流量的91%还要多，然后呢?你懂我懂大家懂，全球的同行都想进入谷歌前十。但是你的网站往往只是一个摆设?还是只是无效流量?

相信看了很多我们文章的小伙伴知道，排名这个东西，除了网站架构还需要用户体验，还需要内容。而且SEO是个缓慢的过程，在等待的过程中，你怎么做?

有关键词竞价意识的今天，SEO的优化必须是付费和免费的双管齐下!用钱去获取更多的流量，机会成本的流失是无法想象的!你的客户不会在原地等你!更不要说你的同行!

所以可以投入尝试Adwords竞价的方式，选择关键词排到前面看看实际的效果，而不是花了大半年时间把关键词排上去了结果这个词并不能带来询盘。学SEO不是闷头学，也要有一定思路。

### SNS外贸社交媒体大流量入口

SNS平台主流的我们常玩的:facebook,twitter ,linkedin这几个外贸社交营销必备的!但是只是在推产品?发广告?微商你很讨厌吧?那在FB里面做微商不让人讨厌吗?然后说FB无缘无故把你账号给你封了。无缘无故，你在搞笑吗?

怎么玩?有方法的!下次我们来细聊。

如果纯粹通过B2B，展会来获取客户很容易就陷入瓶颈期，SNS社交媒体对于这类的补充有很大的帮助，能够帮助企业顺利走出客户少的瓶颈。此外还有的视觉社交平台，Pinterest，instagram，Youtube，对于建

立品牌影响力有着非常大的作用。

这里你有需要考虑的一点是:你的产品是工业类产品还是消费类产品?www.ycheer.com平台不需要全部做，用80%的精力做20%的更适合你的平台!

讲在最后，

上述几种，要根据不同的公司定位、产品划分、市场选择使用不同的方式。对于新的推广方式，都是一个新的流量入口，是一次不错的机会。当然随着时间的推移，蓝海变红海，时间不等你!

我们现在做外贸，不是要不要改变的问题，而是在这种态势下被推着在往前走。推都推不动，扶着你前进都前进不了，那么等待的只有外贸难做，只有被淘汰。

最最最重要，不要让你的这些渠道变成孤岛，相互之间串联起来形成闭环，形成企业的养鱼体系，下一步，等你来做品牌!