

如何提升淘宝宝贝的权重-辽宁惠购网络科技有限公司

产品名称	如何提升淘宝宝贝的权重-辽宁惠购网络科技有限公司
公司名称	辽宁惠购网络科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	
公司地址	辽宁省沈阳市沈北新区蒲昌路22号4025门
联系电话	17742784015

产品详情

大家都知道能把网店运营的更好的一点就是需要有一定的流量，流量是一家店铺得以运营的基础，但是现如今竞争如此理解，想要获取足够的流量有一定的难度，其实想要获得更多的流量，提高淘宝宝贝的权重是最直接的方法之一。

对于每一个新手而言，大家都想要查看到宝贝目前的权重是多少，当发现权重不高，又或者被降权的情况时，就需要增加权重才可以增加流量。那么淘宝宝贝的权重该如何增加呢?一起来看看小编为大家整理的权重提升的小技巧吧!

想要提升权重，大家要先明白权重到底是什么。

店铺任何的优化，无非是想要免费流量，高转化率，高投产，而权重是淘宝为店铺和产品打的一个分数，分数越高，店铺得到的好处就越大，当店铺想要免费流量时，有很多原因影响着免费流量，权重就是其中之一，当店铺的权重提高了，产品的权重才会高，反之产品的权重高了，也会逐渐的带动店铺的权重，当然还有直通车的权重，竞店PPC能做几毛钱，但是你的店铺几块钱还没有展现和点击的时候，就该考虑怎么去提升，所以说“权重”是跟店铺的日常优化息息相关的。那权重具体该如何提升呢?

1、首先应该增加商品的流量，直通车等曝光手段虽然比较快见效，但是当没有使用以后，流量会马上降下来。所以，相对稳定的方法是做好SEO方面的工作，例如商品的标题以及关键词的设置，都应该做好分析，这样才能够获得足够多

的流量，这种方式获得的效果也是比较持久的。

2、不少卖家以为商品有人购买就行了，但是动态评分是可以提高商品的权重的，常见的做法就是提供五星好评后返现或者赠送一些小礼品。最好是能够让消费者主动去拍照以及详细介绍使用的体验，这样一来淘宝平台会认为你的商品很受消费者欢迎，权重就会随之增加。

3、除了搜索之外，收藏店铺也是对商品的权重有帮助的，这样可以增加消费者购买商品的几率，同时也有利于他们进行商品收藏。其实，可以通过赠送店铺优惠券的方式来吸引顾客们进行关注。这个方法既促进了商品的销售，也有利于增加商品的权重。

看完小编的分享，我想大家应该都明白淘宝宝贝权重提升的方法了，其实权重提升了，也可以增加我们商品的销量，尤其是新手卖家就更加值得学习一下。