

刷脸支付服务商有哪些收益刷脸支付怎么赚钱

| | |
|------|----------------------------|
| 产品名称 | 刷脸支付服务商有哪些收益刷脸支付怎么赚钱 |
| 公司名称 | 福州帮客范网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | 支付宝蜻蜓:1499 微信青蛙:1700 |
| 公司地址 | 福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址） |
| 联系电话 | 13067350066 |

产品详情

什么是服务商？

微信支付和支付宝服务商是指有技术开发能力的第三方开发者为普通商户提供微信支付和支付宝的技术开发、营销方案，即服务商可在支付宝微信支付开放的服务商高级接口的基础上，为商户完成支付申请、技术开发、机具调试、活动营销等全生态链服务。

简单来说，服务商就是微信和支付宝与商家之间的中介公司。帮助微信、支付宝拓展市场和服务客户的。

【做服务商有什么好处？】

1、可以长期持续的赚取丰厚的佣金

大家都知道目前移动支付占据了90%的支付市场，移动支付2019年即将达到310万亿，移动支付可以说已经渗透到了我们生活的方方面面，微信支付和支付宝可以说垄断了中国的移动支付市场，每一笔支付都将产生通道手续费，微信支付给出了0.2%的基准费率，服务商都可以获得高额的丰厚流水分润。而且长期持续。

2、市场广，潜力大

目前通过微信和支付宝为端口的支付虽然占据了整个移动支付市场，但是无数人都不知道的是，这些微信支付宝的支付二维码根本就不是微信支付宝官方的端口，市面上95%以上的微信支付宝二维码都是其他第三方支付公司借用微信支付宝的通道，而生成的聚合二维码。通过服务商申请的二维码才是微信支付宝官方的二维码，这种商户才是微信支付宝的直联商户。只有直联商户的资金才是直接进入到商户的微信支付宝账户。现在微信支付宝推出刷脸支付颠覆整个支付市场，将支付市场重新洗牌

3、服务商可以获取更多的行业奖励

微信支付宝公司现在要想获取更多的直连商户。为了奖励服务商去推广微信和支付宝。微信和支付宝官方给每个行业都推出了丰厚的行业奖励，比方说微信支付对于停车场使用微信和支付宝支付，给予服务商3万到5万的奖励。停车场以前的微信支付和支付宝，他是属于第三方支付公司的业务。

4、服务商可以获得高额的设备推广奖励

众所周知，今年支付宝和微信推出刷脸支付，为了抢占直联市场，微信和支付宝官方对服务商设备推广，给予高额的奖励，微信支付，给予每台刷脸设备，1540元钱的奖励，支付宝也给予每台刷脸设备，1600元的奖励。两家公司会各拿出30个亿，总共60个亿来进行刷脸设备的推广，服务商推广10台，就有1.54万元的奖励，推广100台，就有15.4万元的奖励，推广1000台，就有154万元的奖励。（2019.9.24上海支付宝服务商大会发布支付宝奖励政策上不封顶）

5、做服务商分润没有风险

服务商是一个全新的行业，是依赖于微信和支付宝支付庞大的市场基础上，在业务开展的过程中，除了自己的运作开支，项目的本身没有什么投资风险。所有的收入都是和微信支付支付宝官方结算，有保障，而且可持续。

【为什么要做微信、支付宝服务商】

1、服务商可以代表微信支付支付宝官方，更容易从事业务开展

只要成为微信和支付宝服务商就可以代表微信支付支付宝官方，在市场上从事支付推广业务，服务商都将会和微信支付支付宝官方签订合作协议，获取服务商资质，这样，就更有利于服务商，在市场上获得商家的信任

2、服务商有自己的独立通道和服务商号

有了服务商资质和服务商号，那么你就可以有自己独立的管理后台和支付通道，因为你只有走自己独立的通道，微信和支付宝官方才会给你流水分润，对你进行直接结算，你有了自己的独立管理后台，就可以有权力管理商家和调整调整商家费率，如果你是代理的话，就没有这些权利。

3、微信和支付宝官方会拿出10个亿打造100万个服务商

支付宝官方为了打造支持服务商，推出了春雨计划，在未来三年内会拿出10亿人民币支持服务商（官方网站可以直接查询）

【做服务商有哪些收益？】

微信支付的服务商的收益主要有经下几大板块

1、基础奖励，所有流水都按0.2%的基准值与服务商进行结算，超出部分就是服务商奖励。

2、设备推广奖励：

蜻蜓奖励：每日去重刷脸笔数一笔奖励0.7元，单月最高400元，机子点亮活动时间为5个月。单台机子奖

励封顶1600元（根据官方政策调整）。活动持续至2020年3月31日。

青蛙奖励：机子点亮刷脸支付去重有效人数50人奖励540元，日有效去重用户数*0.5元；每月封顶奖励300元；累计封顶奖励1000元。共计奖励1540元。活动持续2020年3月31日

3、行业奖励：微信支付宝针对很多行业给予了奖励，比方说高铁机场，只要使用了微信支付，最高奖励50万元。

4、可以招募合伙人：拥有服务商资质，可以招募合伙人，收取合伙人合伙费用，共同开展业务。可以分配给合伙人单独账号。

5、硬件销售收入：在给客户提供支付服务的时候，同时也可以提供硬件支持，比方说停车场无感支付升级，硬件更换，每套可以获得2万元左右的收入。

6、给客户营销服务的收入，可以给客户提供智慧营销支持，同时收取服务费。

微信支付宝服务商的资质的申请是公开的，任何人都可以去官方平台去申请，申请时需要以几个要求。

- 1、有效的企业营业执照
- 2、有一定的技术开发能力和团队
- 3、有一套客户流水员工业绩的管理系统
- 4、有一套收银支付软件