

# 散白酒售卖模式升级，加盟经营成主流

产品名称	散白酒售卖模式升级，加盟经营成主流
公司名称	泸州泸巷酒业有限公司
价格	1.00/升
规格参数	
公司地址	泸县玉蟾街道草街138号
联系电话	15883012399

## 产品详情

现在正是信息飞速发展的时代，互联网的普及创造了更多的新兴商业运作模式，因此也产生了诸多的商业新机会。随着工业化和包装的多样化经历近三十年的创新变革，传统的散白酒售卖方式已经开始被大众消费者遗忘，取而代之的是品牌跟价值的回归，散白酒售卖模式的升级为经营，迎来了另一个销售高峰。

散白酒突出的特点就是价格较低，性价比较高，售卖方式也比较单一，都是通过小店铺的零散销售，完全没有品牌意识，随着工业化包装多样化的发展，品牌意识的觉醒，酒水行业就一直向着规模化、品牌化方向发展，品牌的影响力甚至大到可以代表一类产品。如此，散白酒的生存空间就愈发小了。

但是互联网的兴起让散白酒的市场空间更大，现在有更多人都在互联网上选择商品时可以满足自己的需求，并且人们的需求开始呈现个性化、多样化、差异化特征，“私人订制”“限量款”这些新兴名词大量涌现，这代表着散装酒的售卖形式被重新定义，散白酒也向着品牌化靠拢，回归散白酒高品质高价值时代。散白酒的售卖模式也由小作坊式的分散售卖过渡到了“品牌+互联网+连锁服务”全新模式。

散白酒市场的发展前景更加光明，想要实现连锁经营，那么必须要形成一定的品牌规模，而品牌是要依靠产品来激活的，而一个有价值的品牌一定是靠产品在市场上实施一定规模的销售规模来实现的，那么基于此，散白酒品牌化的连锁系统就显得十分重要。白酒行业似乎迎来了新的曙光，全新的散白酒品牌运作模式，让更多的人看到这块市场蛋糕，纷纷选择加入。

如今的商越来越多，是不是选择一个优秀品牌就可以一劳永逸呢?答案明显是否定的，散白酒连锁品牌潜力巨大，但现在大品牌仍是占据市场主导地位，小品牌仍需努力，不要忽略了市场，抛开了酒的品质，不考虑运作模式可行性而盲目投入。同时还要注意营销手段，才能壮大自己的品牌，实现更多的盈利。

散白酒可以选择一些低成本的营销手段，这里所说的低成本并不是不花钱，而是一种营销技巧。比如通过创意传播变革传播内容，通过消费者线上线下的互动活动等，实现与消费者灵魂的对话，以此达到低成本传播。

在经营散白酒的时候，还要找准目标消费者进行重点的宣传，要学会巧妙使用一些手段，在局部区域、主要销售渠道和主要销售网点，进行集中投放，对目标零售店和餐饮终端，主要采用海报、围挡、形象

展板、友情提示牌、门帘等小投入低费用的促销品，配合货架陈列和整箱堆放的陈列活动，组成小范围的终端氛围占领。在大众消费的终端，形成强势的现场氛围，占据消费者眼球，开展购买拦截，达成销售。

后就是销售散白酒的团队需要细分自己的工作，并且要多跑跑客户和市场，另外还要加强团队凝聚力。运作散白酒需要一支较为庞大的团队，人多事杂，管理难度更大，所以需要管理者更加重视加强团队凝聚力，否则会直接影响到产品的销售。

全国统一招商：400-0077-369手机：18783005199