

# 深圳龙华到菲律宾跨境电商小包

产品名称	深圳龙华到菲律宾跨境电商小包
公司名称	森鸿国际物流（深圳）有限公司
价格	30.00/KG
规格参数	菲律宾物流:菲律宾电商物流 菲律宾快递:菲律宾电商快递 菲律宾小包:菲律宾电商小包
公司地址	广州市白云区棠景街机场路585号807-808自编1107（注册地址）
联系电话	13798916595

## 产品详情

森鸿国际物流是从事国际货运代理，仓储服务和全球汽车、海运、空运运输的公司，追随国际市场不断改革和开放的步伐，本着“积极进取、不断发展”的原则，本公司以其“诚信待人、服务至上”的经营理念，在国际各大城市都有配套配送站点，能到世界和全国的各个你想要到达的地方，承接国内各大城市的往返运输业务，经营范围贯穿集装箱专业运输，普通货物运输，海上、大件运输、海运、空运运输领域。

截至目前：公司拥有台湾，香港，印尼，越南，泰国，菲律宾，新加坡，马来西亚，美国邮政小包等多条国际专线物流，为跨境电商提供了便捷高效的运输，亿优惠的价格在市场上赢得了客户的亲睐。

公司拥有一批专业的管理人员，以开辟物流产业为主导，以发展第三方物流为方向，依托海陆空运输网络优势在各地建立一系列货物集散、储运、配送中心，通过向客户提供物流、信息流的一体化解决方案，提高客户供应系统效率，使企业可以利用最多的资源促进自身的核心竞争能力。公司自成立以来在全体员工坚持不懈的努力下，承接了多家大型企业的货物运输业务，深受客户的青睐和好评。千里之行，唯有始于足下，我们将一如既往的秉承诚信铸造品牌，服务编织未来的宗旨、以优质的服务、合理的价格，期待与您的合作。

### 森鸿国际跨境菲律宾时效及费用介绍

- 1、费用低，台湾空运：包税，包清关，包派送，台湾双清。
- 2、时效快，速度快，能准时到达目的地，空运：（1-2天到达），偏远地区或其他地区（2-3天到达）。
- 3、简洁性：森鸿国际拥有完善强大的运作网络，地区全覆盖，无盲区，一单到底，收货货款，到付，货件寄存。

4、通关率高：台湾是自由港，从来没有发生扣关的情况。

5、运输流程：提货-东莞-深圳，深圳/东莞操作中心统一打包-清关-分派-派送到客人手上。

随着经济增速的放缓，商品增量市场已经开始见顶。各大电商已经开始面临从增量市场向存量市场转变的一个局面。与此同时，由于在过去十年中国的主流电商平台销售额疯狂般的增长以及电商节日购物狂欢之后，人们的理性消费、环保意识也在渐渐觉醒，使得二手库存规模迅速扩大。数据统计显示，中国的可交易二手商品库存至少达到了数十万亿的级别。

如今，资本与市场需求的助力之下，以闲鱼和转转为代表的二手交易平台正在崛起，二手消费也已经逐渐开始成熟。在当下的二手电商市场，目前有两种主流的商业模式。一种是以闲鱼代表的C2C平台模式。另一种则是二手平台直接介入交易的过程的C2B2C模式。

在C2C模式下，建立像一手电商平台那样完整的质量保证及售后服务体系几乎不太可能，不妨转变商业思维，引导兴趣相同的人聚成圈子，这样一来，不仅能提高用户参与活跃度，更可以提升信任感、增加交易的成功率。

“鱼塘”便是闲鱼社区建设的产品，可以按地理位置划分鱼塘，也可以按兴趣爱好组建兴趣鱼塘，以方便同一区域和相同兴趣的人之间进行交易和交流，提升用户在闲鱼APP上的留存率。总的来说，这是一种线上+线下的社交电商模式。据官方资料显示，截至2017年底，闲鱼已拥有超过1600万活跃卖家，用户创建了超45万鱼塘，用户互动率达41%。

2018年闲鱼计划在100个城市开放真实社区，谡伟业表示阿里将整合生态资源向闲鱼提供10亿元资源，支持鱼塘主分享自己的创意和兴趣。

与C2C模式玩法略有不同的是以转转、爱回收等为代表垂直类C2B2C模式的二手电商。在这一模式之下，平台通过提供质量检测、估价等服务来展现平台的价值，之后又在数据清除等环节后将旧机出售给C端。以第三方回收平台回收宝为例，其平台与众多手机厂商签署了战略合作，以独立第三方的身份对各大品牌的手机进行估价并直接回收。相比较于用户之间的C2C交易，这样的平台自营回收的效率更高。

这一玩法存在的问题就是，不同品类的商品对应着不同的质量检测与估值方法，所涉及的服务流程也不一样。所以目前的C2B2C模式在商品品类也主要是针对手机、汽车等容易标准化的产品，但对于更多的非标品品类则无能为力，因此这样的模式下，产品种类的扩张成为了一大难题。

在移动互联网下半场，随着流量红利的消失，从在某种意义上说，C2B2C模式下的第三方回收平台的存在对于电商平台来说又是一种高精度流量的推送器。正如二手车回收与新车购买，二手房买卖与置业新房之间的强连接一样，平台回收后可以直接触发下一次的购买行为。在流量极为珍贵的今天，如此精准的流量在回收后直接进行定向营销的转化率要比传统折扣推送来的更高。

巨头阴影之下，从用户心智入手或为破局起点爬升。前面也提到，二手电商的运营有着和一手电商完全不同的逻辑，而且二手电商真正开始有知名度也就是刚刚没有多久，只要用心经营，二手电商市场仍然大有可为。