

刷脸支付的“劣势”与“优势” 刷脸支付代理怎么做

产品名称	刷脸支付的“劣势”与“优势” 刷脸支付代理怎么做
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	支付宝蜻蜓:1499 微信青蛙:1700
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

过去的一年里，从支付行业发展轨迹来看，刷脸支付已经成为焦点之一；在发展趋势中，刷脸支付相关硬件并不单一是结账收银工具，其还将带动商家实现数字化经营。比如消费者在注册成为会员后，还可以通过各种小程序完成识人、发放优惠券、核销等一系列有价值的操作。从现实生活来看，刷脸支付设备也遇到了很多难题。

第一、刷脸支付设备的价格较为昂贵。

支付宝的刷脸支付相关硬件售价高达1999元，已经超过多数POS机的价格，这对于大多数中小商家来说是难以承受的。毕竟此前的纸质二维码、亚克力二维码立牌等成本较低，基本不超过10元。哪怕商家知道刷脸支付相关硬件有诸多好处，但面对较贵的价格也不会轻易接受。同时，二维码较小的体积可让商家同时摆放两个。但刷脸支付相关硬件如果也准备两个，会占据较大空间并大幅提升成本。

第二、刷脸支付相关硬件并不适用于所有消费场景。

就目前来看，刷脸支付相关硬件更多地适用于人流量较大的消费场景，比如大型商超等。据了解，比如在北上广深等一线城市，原本一个收银员负责一个结账通道。现在通过刷脸支付相关硬件，一个收银员可负责2个以上的自助收银机，一年一台机器可节省各种成本10万元以上。但在餐饮小店、小型水果店、服装店等小型商业体中，使用刷脸支付硬件带来的效率提升并不明显。甚至相比扫描二维码，刷脸支付会显得更为繁琐。

针对这些切实存在的痛点问题，微信支付、支付宝都在尝试寻找针对性的策略。比如针对刷脸支付相关赢家价格昂贵的问题，微信支付、支付宝目前都采用了补贴策略。还有针对使用场景上面，不得不说对那些大型商超来说，带来了不小的好处。

1、降低商家的人工成本

3台刷脸支付自助收银设备只需要一个收银员，节省更多的人工成本，收银效率提升了150%；

2、更安全

依靠生物信息识别技术，配合3D结构摄像头，能快速准确完成人脸识别，达到金融级支付水平，识别率安全性都超过了99.99%；

3、免排队，更省时

刷脸支付是自助式的，可以解决用户排队等待收银的现象；

4、无需支付媒介

扫码必须要有手机，而刷脸支付顾名思义你的脸就是付款码，不用占用手机，更加简单、高效、便捷！

5、商家的数字经营助手

刷脸支付可以打通微信支付宝双平台小程序，消费者在支付完成后，即自动成为商家的会员。该功能还支持一键导入商家原有的会员数据信息，商家可借此实现限时秒杀、特价营销等活动，达到更强的推广、宣传效果，精准触达7天内来店消费过的老顾客。

并且，它还能帮助商家搭建自己的线上商城，做到足不出户，就可以让消费者在线上完成下单，到店里刷脸、扫码都可以取单。强大的数字经营体系，做到为商家持续引流，增加复购率。

虽然刷脸支付存在劣势，但是他也有着不容小觑的优势。所以说刷脸支付的出现，使得支付行业迎来重大革新。不知道大家是如何看待这一新型支付方式？