

# 淘宝店铺层级有多重要如何提升-辽宁惠购网络科技有限公司

产品名称	淘宝店铺层级有多重要如何提升-辽宁惠购网络科技有限公司
公司名称	辽宁惠购网络科技有限公司
价格	1.00/个
规格参数	
公司地址	辽宁省沈阳市沈北新区蒲昌路22号4025门
联系电话	17742784015

## 产品详情

店铺层级的提升能带来的好处

层级越高，流量的质量越优质

层级越高，蛋糕（流量）越大分蛋糕的人（商家）越少，：1-2层级商家数占到总商家的70%分的却是20%大盘流量

层级越高，可分配到的平台资源越多，小二分配手里的活动资源更倾向于分配给层级高的店铺，因为这样的店铺，对资源的利用能力，对流量的消化能力都会比低层级的商家好很多，产出更多

层级高的店铺，起链接更容易，店铺层级高代表着店铺权重高，系统给一个初始的新链接的初始流量或者说是测试流量更多，链接起来的概率更大。日常运营可以明显的感觉到，两个相同的链接放到不同层级的店铺，做起来的难易程度差别很大。

店铺层级的大致分类：

1-2层级属于新手卖家或者说基层卖家，店铺数量大概占比整个淘宝的70%  
可分配到的流量20%到30%之间

3到5层级属于腰部卖家或者中层卖家，店铺数量大概占比25%，可分配的流量30%-40%之间

6到7层级属于头部卖家或者说顶层卖家，店铺数量大概占比5%，可分配流量40%-50%

店铺层级的计算方法：

按生意参谋统计的最近30天支付金额计算（包含退款金额）

对各层级看法和建议：

(1) 1-2层级，这个层级的商家比较迷茫，基本上属于新手卖家或者刚起步，商家数量多，分配流量少，没有优质电商团队，可能也无法进行大的投入

所以针对这部分小卖家的建议就是做好两件事：1懂产品会选品（根本）2研究好SD（引流）3做好店铺内功（转化）做好以上这3点就可以了，别想着通过直钻推广能给你起死回生，推广的作用不可否认，但推广的作用是在链接已经活起来之后，再加一把火锦上添花，让链接越来越爆，并且一天100块钱200块钱的推广完全是起不到作用（测款除外），所以活着比什么都好！别想的太多！这个层级只要能做起来一个链接，就能迅速将层级提升到第三层级，才会有希望，如果一直在1到2层级，基本上是不可能赚钱的，要想长久的将店铺做下去并且盈利，就必须想办法将店铺爬升到第三层级及以上！

(2) 3到5层级，腰部卖家，25%的商家分配40%的流量！这个层级的卖家基本上：供应链，资金，运营，团队都是没有大问题的，大部分都是盈利的状态，这部分商家应该更关注的是供应链的整合，店铺的动销，产品线的整合，竞品的关注，店铺的长期规划，产品的选品，更多打造热销款链接，让店铺更稳定更健康的发展

(3) 6-7层级，顶层卖家，健全优质的运营团队，强大的供应链，源源不断的优质流量，来自平台的支持和青睐，所有小卖家的终极目标。产品的规划，运营节奏的把控，团队的建设，老客户的维护等等应该是他们最关心的

所以通过以上可知，但就店铺层级维度来讲，大家还是努力的提升层级吧，层级高的优点太多了，当然层级高是结果，需要通过大家日常的一系列努力才能达到这个目的，层级提高了这个结果，也会反作用我们日常的工作的，让我们的日常运营工作事半功倍！