

绿盟牌LM-2路投币式电动车快速充电站

产品名称	绿盟牌LM-2路投币式电动车快速充电站
公司名称	洛阳市廛河区绿盟电子科技开发部
价格	850.00/台
规格参数	品牌:绿盟,绿园 型号:LM-2路 电池类型:充电站
公司地址	中国 河南 洛阳市廛河回族区 洛阳市
联系电话	86 0379 65172171 15824994061

产品详情

品牌	绿盟,绿园	型号	LM-2路
电池类型	充电站	输入参数	好
输出参数	好	充电电流	10(A)
外形尺寸	长42cm × 宽16cm × 高40cm	外壳材质	铁
	m (mm)		

lm-2路投币式电动车快速充电站 1. 外形尺寸：长42cm × 宽16cm × 高40cm 2. 产品概述：投币式电动车快速充电站是一款具有液晶显示，电压显示,智能语音提示，以及led显示模块的快速充电设备。该设备适用于电动自行车、电动三轮车、电动汽车铅酸蓄电池快速充电，投币一元充电时间10分钟(时间可调)，根据车型及环境不同骑行距离在8-10公里左右，快速有效解决电动车没电推行的难题。该充电站体积小、重量轻，无需专人值守，是适合商场、报亭、小区、电动车维修部、蓄电池维修部的便民服务设施。小设备，耗电省，好回报。

3. 产品十大特点：(1) 设备采用单片机智能控制设计，使用简单，到时报警、自停。

(2) 电路采用自动极性转化，无需担心电池极性问题的。

(3) 自动电压识别，并根据电瓶电压自动调整充电参数，保证蓄电池寿命和安全。

(4) 充电时间倒计时显示。(5) 采用国际先进的脉冲充电技术(麦斯充电曲线)，充电+修复+维护。

(6) 内置风扇，帮助散热，提高设备的稳定性。(7)

全程电脑语音，投币提示、结束提示，完全智能化。(8) 充电电压显示功能，使用方便。

(9) 充电时间可调，总投币计数保存。(10) 机箱采用汽车喷漆涂层，机箱边槽防水设计。

4. 技术指标：(1) 充电路数：2路 (2) 输入交流电压：220v+20v (3) 交流保险10a

(4) 蓄电池充电电压：80v/72v/60v/48v/36v/24v自动识别

(5) 最大电流：10a (6) 空载功率：6w，最大功率：900w (7) 设有保险装置，具有过载保护功能。

(8) 安装使用方便，具备220v交流电源即可安装。(9) 具有识别真假币，防钓鱼，防伪币功能。

(10) 适用于中国、加拿大币、马来西亚币、欧元等各国硬币。(11) 投币1~9枚，时间1~99分钟，带投币计数器功能，方便管理。

5. 电池充电电压参数30v (24v电动车，该车已退出市场) 45v (36v电动车) 60v (48v电动车) 75v (60v电动车) 80v (64v电动车) 6. 安装方法：可放于地上，也可采用壁挂。如壁挂选择安装于车棚内方便电动车充电的墙、柱，根据箱体背面2个孔的孔距，在墙、柱上打孔，用10毫米

膨胀螺丝固定箱体。箱子底部有底脚可放于地上。如安装在室外，应做好防雨。

国内最早，自主研发，海纳百川，集百家之长，质优价低

电动车充电站、蓄电池修复仪的研制、生产基地，对外承接加工业务。

荣获：中国著名品牌

中国国轻产品质量保障中心重点推广产品

电动车充电站投资代理问答

1、投币电动车快速充电站使用方法及工作原理 插入交流220v电源，打开电源开关，语音提示欢迎使用投币式电动车快速充电站。将充电站连线插入电动车充电插孔，语音提示电池已插入设备，请您投币。从投币口投入一元硬币，语音提示投币成功，转入脉冲充电状态。投币器上面的显示屏开始倒计时。

充电时间到后，最后10秒钟报警，语音提示充电结束，欢迎下次光临。

本机具有真假币识别功能，如有假币自动从投币器下面退出。

2、你们产品有什么优势？产品优势如下：“绿盟”牌电动车充电站技术先进，采用脉冲充电技术，充电+维护+修复！人性化设计，充电过程全程语音提示，使用方便。

国内较早研制、生产修复机、充电站的厂家，获得多项国家专利，质量过硬。

产品质量通过中国中轻产品质量保障中心认证，荣获“中国著名品牌”。

3、你们产品有什么功能上的优势吗？产品10大功能优势：超强防假币功能，防盗功能。

采用多种插头，可为多种电动车充电。0-80v电压通用。

电池正负极自动识别，电压、时间显示功能。智能语音功能，全程跟踪。帮客户数钱功能。

投币数，充电时间由用户自行设定功能。

多种机箱款式，各种机箱颜色黄、银、红、蓝、绿可供用户选择。采用国际上先进的脉充充电技术，技术领先。4、为什么选择“绿盟”牌电动车充电站？因为每个城市只设一个代理点，区域保护、垄断经营，维护代理商利益。5、为什么我们的产品价格占优势？由于我们是自主研发，价格有绝对的优势，可根据市场价格随时调整。我们对外承接大量批发与定作加工业务。

6、绿园电动车学校在全国有一定的知名度吗？因为我校从事电动车行业8年了，在电动车行业有很高的知名度。学校编著有18本电动车维修教材，由3家国家级出版社出版，教材全国各地新华书店均有销售。

7、你们的服务和保修怎么样？

我们发展的目标是：创一流产品，技术为王，创新为本，技术改变世界。

我们服务的宗旨是：以诚为本，诚信待人，诚信经营。

我们追求的目标是：达到百分之百满意。望广大顾客提出宝贵意见。

我们对产品的保修严格按国家的三包规定，一年免费维修，终身提供维修，让用户无后顾之忧。

可与全国各地产品比美，比质量、比功能、比价格。质量好、价格低才是硬道理。

8、你们的产品发货方便吗？古都洛阳地处中原，仍历史文化名城，又是现代工业城市、牡丹花城、旅游胜地，交通便利，物流发达，产品可发到全国各地。9、投资电动车充电站有前途吗？如今一个好项目在一个中型城市年赚50万-100万不是梦，比如投币2元，充电20分钟耗电量0.1度，电费按1元1度计算，费用0.1元，纯利润可达到95%。经营方式有多种，可销售赚取差价，也可合作投放，利润5：5分成。适用多种场合，可与超市、商店、修车店、小区门卫合作投放。经营者省心省事，每投放一台收取300-500元的保证金，使投资者几乎没有一点风险。每月结算一次，打开钱箱收入5：5分成，适合上班族和第二职业者投资。处处都是市场，相信你定会成功，如果你家里有个店铺，不妨可放置一个充电站，让你轻轻松松赚大钱。欢迎全国各地经销商来洛阳观光旅游，考察合作，免费培训技术。

欢迎订购样机，预付定金200元即可，余款货到付款，定金从货款中减去。充电站可定制各种机箱颜色充电站机箱各种颜色色标卡

电动车快速充电站投放协议书（样本）

甲方法定代表人：

身份证住址、号码：_____

乙方法定代表人：

身份证住址、号码：_____

依据《中华人民共和国合同法》及有关法律的规定，甲乙双方在平等协商的基础上订立本合同，具体内容如下：

一、甲方将所持有的电动车快速充电站产品，摆放在乙方所的经营房内，经营地址：_____，该电动车快速充电站所有权归甲方所有。

二、甲方负责维修及保养电动车快速充电站，如有损坏乙方应及时告知甲方，甲方应及时进行维修。

三、甲方必须对乙方进行专业技术方面的培训和市场营销方面的指导，有义务将其他经销商的先进营销方案提供给乙方。

四、乙方负责经营、使用该电动车快速充电站，其经营所得由甲乙双方各分一半，电动车快速充电站使用中的电费由乙方承担。

五、乙方负责保管及维护好电动车快速充电站，不得将该产品移往别处，如有丢失应照价赔偿。

六、甲乙双方必须严格遵守本合同，如任何一方违约需先经双方协商解决，协商不成时，均可向各自的所在地法院起诉解决。

七、未尽事宜，经双方协商一致后，以书面形式签订生效。

八、本合同一式两份，甲乙双方各执一份，自双方法人代表签章之日起生效，有效期一年，续期需另行签订，续签时，在同等条件下，乙方有优先签约权。

甲方：_____ 乙方：_____

年月日 年月日

电脑自助投币式电动车充电站市场分析——成功，从一个好项目的开始。目前电动车的保有量逐年大增，受可以上牌照的利好消息刺激，市场容量将进一步扩大。但充电难的问题让车主感到不胜其烦。从创业角度来看，数万电动车充电难的背后蕴藏着一个不可小觑的商机。充电难让车主不胜其烦。记者昨在南湖一小区内看到，同一栋楼上，有两三家都通过窗户将接线板丢到楼下。原来，这些电动车车主不愿将笨重的电瓶搬到家中充电，就采取这种方式“送电”。“接线板暴露在露天下，要是突然下雨了，电动车的电瓶、家里的电线可就都给烧了。”一位居民担心。其实，最令电动车车主担心的，恐怕是半路上电瓶没电，又没有地方可充电，那么只好将电动车推回家。据了解，目前市场上的电动车大多采用铅酸电池，此类电池使用寿命短、充电时间长。充电难背后蕴藏着多种赚钱的机会。政企合作广建充电站。许多车主希望路边有一个“充电服务站”，但目前武汉市还没有一家电动车充电站。无锡经验值得借鉴。无锡是全国最大的电动车制造基地和最大的电动车使用城市之一。2007年，在无锡市政府的支持下，一家公司在无锡兴建了50座电动车加电站，使无锡市民在路边就可以随时为爱车充电。市民自建充

电站。从技术上看，设置充电站非常简单，一个小房间，多配置些交流电源的插座，不同型号的专用充电器，再加上一个负责计算充电费用并收费的人员就行了。创造快捷充电电池。电池充电难的重要原因是目前用的都是铅酸电池。这种电池充满电需要5个小时左右，如果能创造出一种半小时之内就能将电充满的电池，只要价格合理，相信市场一定十分欢迎。

电动车进入千家万户，专家估计最近两年，电动车加油站将很快普及全国，让电动车跑遍全中国。

投资分析：代理商和投资者可购买多台如：每个大城市可投入200个。中型城市可投入100个，县城可投入50个可以和小区门岗、城市进出口、家属院门口、停车场、公用电话厅、电动车维修店、电动车专卖店、超市入口等等可以合作，每天收入可按每天营业额分成，业主可提供电费和保养，投资者负责设备款，月收入可达万元以上，双方可达双赢的目的。地区总代理可独家经营或发展二级经销商，限额合作，严格实施商圈保护政策，垄断经营，杜绝无序竞争，也可在区域内开办自营店；

总部在报刊杂志及全国互联网进行强有力色广告宣传。效益分析 便民工程

(1)可适合小区门口、公用电话厅门口，超市门口，百货楼门口，安装固定在墙上。24小时可以工作。

(2)按每天工作10小时，每次按20分 \times 2元=每小时6元, 10小时 \times 6元=60元,每月30天收入1800元。电费20分钟约耗电量0.1度，每月减135元净收入1665元当月收回成本并有赢利，一次投资长期受益。处处都是市场，相信你定会成功，如果你家里有个店铺，不妨可放置一个充电站，定你轻轻松松赚大钱。

多项国家专利