

## 拼多多代运营店铺产品客单价该如何抉择

产品名称	拼多多代运营店铺产品客单价该如何抉择
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	.00/个
规格参数	服务模式:三对一 服务内容:全托管外包 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

宝贝如何正确定价呢？其实我们在这里需要知道的是新手店铺，不需要做低价产品，不要去做廉价、便宜的产品。大多数低价的产品食品最可能出现的事情是不靠谱，而还有更多的产品可能你拿的是代销的产品，需要你做的是薄利多销，这样的产品对你来说风险极大

我们这里就拿女装来举个例子，女装类目我们都知道市场份额极大，但是绝大多数的店铺其实卖的都是代销的产品，可能我们拿到的货价50左右，但是利润很低，很多人都觉得便宜的比较好卖，其实不同的季节、不同的产品并不都是便宜的好做，大多数情况打价格战不赚钱的店就是做不起来，比较困难、很累。

我们都知道秋冬季是服装类目的黄金赚钱期，不同的定价圈定的是不同的人群。假设我们在这个时候去做一个中、高客单价的产品，比如说女装的100~300价格的商品，能够达到30%左右的利润、50%的利润，那么对于新手来说的艰难时期度过的会很快。

还有一个需要知道的是，很多人说贵的商品不好卖，不像便宜的商品那么有卖点，其实我们也要知道贵就是一个卖点，我们做好自己的主图、好的策划、详情页更精美一点，包装做的更高大上一点，肯定能够有足够的卖点吸引客户。

另外我们从用户画像上来说，以前更多的是三四线城市的用户，而自从拼多多的百亿补贴开始之后，不仅各大电商平台纷纷效仿，而且让拼多多给人的印象上有了一个巨大的转化，实际的用户层更丰富了，这个时候我们最需要的就是跟上平台的步伐，冲冲冲。