

疫情过后，为什么参加展会可以把握商机？

产品名称	疫情过后，为什么参加展会可以把握商机？
公司名称	江苏京硕展览有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浦东新区龙阳路2345号
联系电话	16730229091 13816793095

产品详情

疫情开始到现在，所有人的心情变化路径：无所谓--调侃--恐慌--迷茫。

企业老板：不知道自己的企业能不能挺下去？原料渠道停工、工人返厂难开工难、下游门店关停。经销商：不知道自己的生意能不能挺下去？运输成本增加、客户流失。营销人员：不知道自己会不会失业，不知道不上班发不发工资？

危机与机遇

面对这场悄无声息看不见硝烟的疫情战役，必定是一个加速成员淘汰和加快产品细分升级的过程。强者愈强，弱者恒弱，能够存活下来必定是最能适应环境变化，对行业变革有充分而清醒认知并全面调整自己的企业。在全国因疫情导致全面停工的几个月中，市场亟需更多的新品和亮眼产品来引领，展会带来的新产品正是市场的强心剂，只有把握住这一机遇，才能在行业洗牌之后迅速打开市场。

行业洗牌与淘汰

同时在疫情前后各个产业链上的环节必将会有一部分被淘汰出局，在疫情下考验的是每个企业的整体实力是否够强，企业是否良性发展，营销能力是不是足够强，营销团队是不是过硬，策略调整速度是不是能超过对手，将决定了未来的发展。据可靠消息，国内一线大展的品牌展商已经在这次疫情防控期间纷纷扩大参展面积和加大宣传力度，为的就是在疫情全面结束之后立刻占领处于“停滞”和“空白”的市场。在部分小企业倒下的局面下，此次洗牌将正是大企业加大市场渗透和占领市场的时机。

参展就是一种最高效的营销方式，为你创建一个很好的商业机会。

1.以展会的方式可以展现出的公司的实力和形象。在展会中可以遇到很多的潜在客户，展览会为参展商在竞争对手面前展示自身实力提供了机会。

2.销售产品有很多种方式，有些注重于网络营销，有些是线下营销，现在携带着自己的产品上门非常少，展会就可以带着自己的产品现场面对面的与潜在客户交流，演示产品、感受服务的最好方式。

3.低成本接合作客户，参加展览会是最有效的方式。根据调查显示，利用展览会接触客户的平均成本仅为其他方式接触客户成本的10%，结识大量潜在客户。

上海京硕展览有限公司是外经贸系统的一家专业性的展览公司。成立于2012年12月,公司一贯致力于在促进国内外贸易和科技交流方面发挥桥梁和纽带作用。公司可为客户提供以下服务:主办出国、来华及国内经济贸易展览会;组织国际会议和技术交流会;接待海外团组来访;代理同海外公司、经济团体的贸易联络;介绍客户联系买家;办理展品报关、储运、留购业务;办理展览期间的广告业务;组织赴海外出访和组织赴海外经济展览;其他与展览有关的各项业务;承接各类展览会的设计、工程业务;各种展览展架道具的出租业务;经营进出口业务及国内贸易。自成立以来,“京硕展览”秉承“专业、专注、卓越”的企业精神,顺应产业发展,关注客户需要,致力于品牌展会的培育,并以专业的策划推广、严格的操作管理和卓越的服务贡献予广大企业。

上海福贸展览服务有限公司

上海京硕展览有限公司

联系人：张卜龙

QQ：2199745546

手机：13816793095