

青岛用友销售分销零售软件系统，活动5折优惠中

产品名称	青岛用友销售分销零售软件系统，活动5折优惠中
公司名称	青岛中德佳信科技有限公司
价格	.00/套
规格参数	青岛用友软件:T+ 青岛畅捷通软:T6
公司地址	山东省青岛软件园
联系电话	0532-85106568 13156286640

产品详情

分销零售

无论是商贸企业还是工贸一体企业，为了扩大市场规模，拓展销售渠道，会从纯批发业务发展到对下级经销商的分销管理，加大对下级渠道商的监控力度，从而达到提高销量的目的；同时为了多元化发展销售业务，会逐步开展直营店、加盟店及商场专柜等零售业务。在企业的这种规模扩展下，针对分销零售业务，会有几项关键的管理要求：

1、如何提高经销商的满意度？

经销商的满意度直接决定了经销商的流失率及销售量的达成。而影响经销商满意度的决定因素主要在于：合理的定价体系，快捷方便的订货方式，及时的补货，沟通协作快速高效等。

2、如何掌控经销商的销售库存数据从而合理制定经营策略？

根据经销商的销量及库存情况，合理制定生产计划及采购计划，避免畅销品断货而滞销品积压的情况。同时可以根据区域商品的终端销量及库存，合理进行库存的跨区域调配。

3、如何实现连锁门店的规模化经营？

连锁门店需要规模化发展离不开统一的管理。如门店价格的制定、门店统一的配货、门店统一的会员促销、多门店类型的统一监管和经营分析。

产品应用特色

针对分销零售，借助于畅捷通T+系统，可以帮助企业：

1、提高经销商满意度：T+可以快速准确合理的制定销售价格策略，既确保企业利润又保证经销商的盈利空间；同时提供多种订货模式，可以通过手机、网页实现快速订货；并根据渠道商的级别设定不同的信用额度控制，在降低企业经营风险的同时，提高经销商的合作粘性，同时提供便捷的网页自助对账模式，让企业和经销商零距离对账。

2、合理制定经营策略：T+通过两种方式实现经销商库存销量的收集与汇总分析，一是经销商可以通过浏览器登录T+，自助上报，二是通过手机跑店管理让业务员主动收集上报。掌握了经销商的销量与库存，可以准确及时的对经销商进行补货、合理的制定生产计划、提高企业的库存周转等。

3、门店经营规模化：T+将门店的要货流程与总部的配货流程整合在一起，实现门店要货与总部配货的协同；并可根据门店区域差异实现门店价格的统一管理和区域差异性完美兼容；通过会员及灵活的促销方式来拉动终端客流；总部可实现对门店的经营情况整体分析、单店利润分析、品类销售分析等。通过以上手段实现门店的规模化经营。