

新浪微博广告合作刊例，新浪微博广告合作什么价格

产品名称	新浪微博广告合作刊例，新浪微博广告合作什么价格
公司名称	广州博辉网络技术有限公司
价格	5000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路东英科技园
联系电话	13686810231 13750564677

产品详情

新浪微博广告合作刊例，新浪微博广告合作什么价格

想要推广告投放开广告主不妨电话联系或者加微信洽谈合作事宜

添加请注明来意

多年丰富的市场经验及把握各行业成功案例

微博粉丝通介绍

微博粉丝通是基于微博海量的用户资源，将您的推广信息广泛传递给粉丝和潜在粉丝的营销产品。粉丝通上的广告投放可以根据用户属性、社交关系、兴趣标签、地域等进行定向投放，广告投放更精准。粉丝通广告展现形式多样，有博文推广、非原生广告、原生广告等展现形式，满足广告主不同的推广需求。

粉丝通是由新浪公司推出的官-方产品,能基于所有新浪微博用户精准定位投放广告信息!“粉丝通”是针对企业微博广告投放的跨平台解决方案。(基于用户收到微博信息量庞大,而微博信息具有时效性,企业无法使自己的广告到达每一个粉丝或没有关注的粉丝那里)。微博粉丝通推广优势凸显头条信息内容您的粉丝或非粉在24小时内首次刷新微博,将出现微博首页信息流的前三条。

二、粉丝通广告展现形态及优势

1、博文推广

海量触达：将品牌信息广泛传递给粉丝和潜在粉丝，覆盖数亿微博用户；

精准投放：用户属性、自定义上传、第三方数据市场多角度更准确地触达目标人群；

多维传播：微博在投放给目标用户后可以被多次传播，使您的广告效果更好。

2、应用推广

全新展示：配合应用推广而出的全新展现形式，一键下载，为应用推广带来全新体验；

专属定向：保留原有粉丝通所定向条件，还增加了网络环境等专门针对应用下载的定向条件。
应用下载的定向条件。

社交推荐：提升社交属性，加强社交关联，使推广更友善。

3、账号推广

定向推广：支持年龄、性别、地域、兴趣等多种定向条件，吸引目标用户关注自己；

推荐扩展：增加社交关系属性，通过粉丝链条关系将广告推送到粉丝的好友，在关系链中扩展；

社交闭环：配合粉丝服务平台，关注后推送私信，轻松打造社交闭环；

多点触达：覆盖PC端和移动端在信息流内、信息流外多个广告位，全面触达用户。

三、粉丝通计费方式

实时竞价：

1、CPM：按照微博在用户信息流中曝光人次计费（千人）；

2、CPE：按照微博在用户信息流中发生的有效互动计费（互动包括：转发、点击链接、加关注、收藏）。

注：博文推广的自定义定向和数据市场定向暂不支持该竞价方式；

竞价规则：

1、收费是由实时竞价情况所决定的，会受下一位出价影响；

2、推广信息的质量和出价，共同决定覆盖人群的数量，通过提高推广信息的质量或出价，将覆盖到更多人群（推广信息质量与社交关系、相关性、热门程度相关）。

注：客户可设置每日投放成本保证控制预算，出价不能低于系统起拍价。

尊敬的客户，

我是广州博辉网络技术有限公司的代表，很高兴有机会向您介绍我们与新浪微博的广告合作刊例以及相应的价格方案。

，针对新浪微博广告合作刊例，我们精心设计并提供了多种形式的广告投放方式，以满足不同客户的需求。我们充分了解市场和用户行为，通过大数据分析以及人工智能算法，为您提供zuijia的广告投放策略。

。

针对不同行业的用户群体，我们为您准备了以下几类广告合作刊例：

品牌推广刊例：通过精准的用户定向投放，帮助您扩大品牌影响力，提升品牌知名度。

产品展示刊例：针对您的产品特点和目标受众，定制创意广告，突出产品卖点，促进用户购买意愿。

活动推广刊例：针对您的促销活动或线下活动，通过微博平台进行宣传推广，吸引更多用户参与。

除了以上列举的合作刊例，我们还可根据您的具体需求进行个性化定制，以确保广告投放的最大效益。

接下来，我们将详细介绍新浪微博广告合作的价格方案。以下是我们根据多年的市场经验和大数据分析所制定的一些价格参考：

广告类型	展示形式	广告位置	价格区间
品牌推广广告	图文、视频	首页、热门话题、明星博主主页	10000元 - 50000元/日
产品展示广告	图片、文字	用户关注页面、搜索结果	5000元 - 20000元/日
活动推广广告	图文、链接	相关领域话题页面、活动	3000元 - 10000元/日

请注意，以上价格仅作为参考，实际价格可能因市场需求、广告展示周期和广告位置等因素而有所浮动，具体价格以合作洽谈为准。

综上所述，广州博辉网络技术有限公司作为新浪微博的合作伙伴，拥有丰富的广告投放经验和精准的用户定向能力。我们将根据您的需求和预算，为您提供最适合的广告合作刊例和价格方案。您的品牌将在新浪微博的广阔平台上得到更广泛的曝光，有效吸引目标受众，实现品牌增长的目标。

如果您对我们的广告合作刊例和价格方案感兴趣，欢迎联系我们的销售团队，我们将竭诚为您提供更详细的信息和个性化的合作方案。期待与您的合作！